

ISSN 2313-6936

Научный журнал

ВЕСТНИК

Издается с 2014 года

**2(36)
2023**

ВЛАДИМИРСКОГО
ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА
ИМЕНИ АЛЕКСАНДРА ГРИГОРЬЕВИЧА
И НИКОЛАЯ ГРИГОРЬЕВИЧА СТОЛЕТОВЫХ

Серия «Юридические науки»

Учредитель

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

Издание зарегистрировано в Федеральной службе по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых коммуникаций
(Роскомнадзор)

ПИ № ФС 77-58743 от 28 июля 2014 г.

Журнал входит в систему РИНЦ
(Российский индекс научного цитирования) на платформе elibrary.ru

Журнал является рецензируемым и подписным изданием

Подписной индекс Каталога российской прессы «ПОЧТА РОССИИ» – 73656

© ФГБОУ ВО «Владимирский государственный
университет имени Александра Григорьевича
и Николая Григорьевича Столетовых», 2023

Технический редактор
С. В. Шумов

Автор перевода
Я. В. Зайчиков

Верстка оригинал-макета:
С. В. Шумов

На 4-й полосе обложки
размещена фотография
Е. Осиповой

За точность
и добросовестность сведений,
изложенных в статьях,
ответственность
несут авторы

Адрес учредителя:
600000, г. Владимир,
ул. Горького, 87

Адрес редакции и издателя:
600005, г. Владимир,
ул. Студенческая, 8
Адрес электронной почты:
vestnikvlgu.pravo@mail.ru
тел.: +7 (4922) 47-76-01

Дата выхода в свет 21.09.2023

Формат 60×84/8
Тираж 200 экз.
ZIP (16+)
Заказ № 02/30

Цена свободная

Отпечатано
в ООО ТСК «КопиА-Сервис»
600028, г. Владимир,
ул. Сурикова, д. 10Б, кв. 36.

Редакционная коллегия серии
«Юридические науки»

| | |
|--------------------------|--|
| <i>Р. Б. Головкин</i> | доктор юридических наук, профессор (главный редактор) |
| <i>М. Л. Гачава</i> | кандидат юридических наук (зам. главного редактора) |
| <i>В. В. Богатырёв</i> | доктор юридических наук, профессор |
| <i>И. Д. Борисова</i> | доктор юридических наук, профессор |
| <i>А. В. Кудрявцев</i> | доктор юридических наук, доцент |
| <i>Л. В. Лазарева</i> | доктор юридических наук, профессор |
| <i>С. С. Новиков</i> | доктор исторических наук, доцент |
| <i>М. А. Кириллов</i> | доктор юридических наук, профессор |
| <i>И. И. Олейник</i> | доктор юридических наук, профессор |
| <i>О. Д. Третьякова</i> | доктор юридических наук, доцент |
| <i>Т. А. Ткачук</i> | доктор юридических наук, профессор |
| <i>С. В. Расторопов</i> | доктор юридических наук, профессор |
| <i>И. В. Головинская</i> | доктор юридических наук, профессор |
| <i>В. В. Меркурьев</i> | доктор юридических наук, профессор |
| <i>А. Б. Скаков</i> | доктор юридических наук, профессор |
| <i>А. В. Звонов</i> | кандидат юридических наук, доцент |
| <i>Я. В. Зайчиков</i> | ответственный секретарь |

ISSN 2313-6936

Academic journal

BULLETIN

Published since 2014

2(36)
2023

OF VLADIMIR STATE UNIVERSITY
NAMED AFTER ALEXANDER
AND NIKOLAY STOLETOVS

«Law science» edition

Founder Federal State-Funded Educational Institution
of Higher Education
«Vladimir State University
named after Alexander and Nikolay Stoletovs»

*The journal is registered by Federal Service for Supervision in the Sphere of Telecom,
Information Technologies and Mass Communication July 28, 2014.*

ИИ № ФС 77-58743

*The journal is included in RSCI system
(Russian Science Citation Index) powered by elibrary.ru*

The journal is peer-reviewed scientific subscription publication

Subscription Index of Russian press Catalogue «Russian post» – 73656

© Federal State-Funded Educational Institution
of Higher Education «Vladimir State
University named after Alexander
and Nikolay Stoletovs», 2023

Technical editor

S.V. Shumov

Translation:

Y.V. Zaychikov

Lead out of make-up page:

S.V. Shumov

*The photo of E. Osipova
is on the 4th cover page*

*For the correctness
and work ethics
of the information stated
in the articles the authors
are responsible.*

Founder address:

*600000, Vladimir,
Gorkogo Str., 87*

Editorial office and publisher:

*600005, Vladimir,
Studencheskaya Str., 8
e-mail:*

vestnikvlg.u.pravo@mail.ru

tel.: +7 (4922) 47-76-01

Date of publication 21.09.2023

Format 60×84/8

Circulation 200 copies

ZIP (16+)

Order № 02/30

Free price

Printed by

*OOO TSK «KopiA-Servis»
600028, Vladimir, Surikov st.,
10B, apt. 36.*

Editorial board

of «Law science» edition

| | |
|---------------------------|--|
| <i>R. B. Golovkin</i> | – Doctor of Law, Professor (Chief Editor) |
| <i>M. L. Gachava</i> | – PhD (Law) (Deputy Chief Editor) |
| <i>V. V. Bogatyrev</i> | – Doctor of Law, Professor |
| <i>I. D. Borisova</i> | – Doctor of Law, Professor |
| <i>A. V. Kudryavcev</i> | – Doctor of Law, Associate Professor |
| <i>L. V. Lazareva</i> | – Doctor of Law, Professor |
| <i>S. S. Novikov</i> | – Doctor of History, Professor |
| <i>M. A. Kirillov</i> | – Doctor of History, Professor |
| <i>I. I. Oleynik</i> | – Doctor of Law, Professor |
| <i>O. D. Tretiakova</i> | – Doctor of Law, Professor |
| <i>T.A. Tkachuk</i> | – Doctor of Law, Professor |
| <i>S. V. Rastoropov</i> | – Doctor of Law, Professor |
| <i>I. V. Golovinskaia</i> | – Doctor of Law, Professor |
| <i>V. V. Merkuriev</i> | – Doctor of Law, Professor |
| <i>A. B. Skakov</i> | – Doctor of Law, Professor |
| <i>A. V. Zvonov</i> | – PhD (Law), Associate Professor |
| <i>Y. V. Zaychikov</i> | – Executive Secretary |

СОДЕРЖАНИЕ (CONTENTS)

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОТРАСЛЕВОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ

- Аверин А. В., Гоглова Е. Г.**
*Маркировка товаров:
путь от древнего Египта до наших дней*
- Аксенов И. А., Курьцев К. Н.**
*Применение робототехники
в юридической деятельности*
- Алейников Г. Е., Вайнтрауб Н. А.,
Кулакова А. А.**
*Профессиональная этика
в международных правоотношениях*
- Доброва У. А., Кулакова А. А.**
*Этико-психологические основы
переговорного процесса с террористами*
- Ошмарин А. А., Исааков Г. Н.**
*Правовая культура российского купечества:
к вопросу о художественном образе
и действительности*
- Петрова И. Л., Магомедов Ш. М.**
*Электронный нормативный правовой акт:
особенности и статус*
- Пылаева А. С.**
*Зарубежный опыт регулирования
экономической безопасности
на примере Европейского Союза*
- Сальникова А. В., Платова Д. А.**
*Параллельный импорт автомобилей
в условиях антироссийских санкций*
- Хамидова С. У., Анферова О. А.**
*Имущество, не подлежащее возврату в
качестве неосновательного обогащения*
*Правила направления,
рецензирования и опубликования
научных статей*

ACTUAL ISSUES INDUSTRIAL LEGAL SCIENCE AND LAW ENFORCEMENT PRACTICE

- Averin A. V., Goglova E. G.**
*Marking of goods:
the way from ancient Egypt to the present days*
- I. A. Aksenov, Kurysev K. N.**
Application of robotics in legal activities
- Aleynikov G. E., Weintraub N. A.,
Kulakova A. A.**
*Professional ethics
in international legal relations*
- Dobrova U. A., Kulakova A. A.**
*Ethical and psychological foundations
of the negotiation process with terrorists*
- Oshmarin A. A., Isaakov G. N.**
*Legal culture of russian merchants:
on the question of the literary image
and reality*
- Petrova I. L., Magomedov Sh. M.**
*Electronic normative legal act:
features and status*
- Pylaeva A. S.**
*Foreign experience in regulation
of economic security on the example
of the European Union*
- Salnikova A. V., Platova D. A.**
*Parallel import
of cars under anti-russian sanctions*
- Khamidova S. U., Anferova O. A.**
*Property not subject to return
as unjust enrichment*
*Direction rules,
peer review and publication
scientific articles*

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОТРАСЛЕВОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ НАУКИ И ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ

Научная статья
УДК 346.544.44

Александр Валентинович Аверин¹, Евгения Германовна Гоглова²

^{1,2} Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия

¹ Владимирский филиал российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

¹ gpp_vlgu@mail.ru

² goglovaeg15@gmail.com

Маркировка товаров: путь от древнего Египта до наших дней

Ключевые слова: маркировка товаров, ремесленники, производители.

Аннотация. В статье приводятся исторические факты становления института маркировки товаров как в зарубежных странах, так и в России. Описывается развитие маркировки от надписей и клейм на кувшинах и изделиях до современные коды, содержащих в себе большой объем информации. Параллельно раскрываются функции маркировки. Обосновывается внедрение обязательной маркировки товаров.

Для цитирования: Аверин А. В., Гоглова Е. Г. Маркировка товаров: путь от древнего Египта до наших дней // Вестник Владимирского государственного университета. Серия: Юридические науки. 2023. № 2(36). С. 6–10.

ACTUAL ISSUES INDUSTRIAL LEGAL SCIENCE AND LAW ENFORCEMENT PRACTICE

Original article

Aleksandr V. Averin¹, Evgeniya G. Goglova²

^{1,2} Vladimir Branch of the Russian Academy of National Economy and Public Administration

² Vladimir Branch of the Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation, Владимир, Россия

¹ gpp_vlgu@mail.ru

² goglovaeg15@gmail.com

Marking of goods: the way from ancient Egypt to the present days

Keywords: labeling of goods, products, implementation, artisans, manufacturers.

Abstract. The article presents the historical facts of the formation of the institution of labeling goods both in foreign countries and in Russia. The development of marking from inscriptions and stamps on jugs and products to modern quarter codes containing a large amount of information is described. In parallel, the functions of marking are revealed. The introduction of mandatory labeling of goods is substantiated.

For citation: For citation: Averin, A. V. (2023), “Marking of goods: the way from ancient Egypt to the present days”, *Bulletin of Vladimir state university named after Alexander and Nikolay Stoletovs. «Law science» edition*, no. 2(36), pp. 6–10.

В глобализирующейся экономике маркировка товаров приобрела особую экономическую ценность. Для современных государств она стала важным направлением стратегического развития торговли, что, в свою очередь, создает предпосылки для успешного и эффективного внедрения

института маркировки, расширения границ международно-экономических отношений, а также для использования интеллектуального потенциала.

История маркировки товаров началась в Древнем Египте, когда ремесленники, используя специально сделанные надписи на сосудах и кув-

шинах, тем самым говорили для чего предназначена данная тара. На кувшинах делались отметки их владельцев, указывалась дата изготовления напитков. Можно сказать, что во II тысячелетии до нашей эры древняя маркировка кувшинов была максимально похожа на современную маркировку товаров. Так, надписи на винных кувшинах включали в себя сорт использованного винограда, давалась характеристика возраста вина, говорилось о месте производства винного напитка, а также отмечались вкусовые особенности [Страхов 2020, с. 170].

В средние века в ремесленном производстве маркировка стала использоваться с целью фиксации факта, что изготовитель какого-либо товара производит его согласно установленным правилам [Хажмурадова, Дадаев 2018, с. 409]. В XI веке европейские купцы привозили разные товары из далеких стран. В то время на товарах выставлялись различные знаки (мебель, оружие, продукты питания, одежда, обувь и др.) с указанием страны происхождения товара.

Маркировка товаров постоянно видоизменялась, чему, в свою очередь, способствовало возникновение дворянских гербов, являющиеся родовыми обозначениями. Затем начали применять цеховые обозначения, где вместо клейма мастера на изготовленных товарах проставлялся специальных цеховой герб [Страхов 2020, с. 171]. Одновременно вводился строгий контроль за качеством изделий, а именно – клеймо не должно было выставляться на некачественном изделии. Так, ремесленный доход ставился в определенную зависимость от сбыта изготавливаемой ими продукции, а сбыт характеризовался ее качеством. Это происходило с той целью, чтобы у ремесленников повысить чувство ответственности за производимые товары [Андреева 2021, с. 22].

В конце XI века – начале XII века в таких странах, как Франция, Германия, Англия, стали развиваться гильдии, представляющие собой купеческие союзы в западноевропейских городах, которые были схожи с ремесленными цехами. Данные союзы, как и отдельные ремесленники, использовали для маркировки товаров различные обозначения, в которых говорилось об их производителях. Формой их выражения были разнообразные созданные печати, прикрепляемые к материалу. Уставы данных купеческих союзов закрепляли в себе конкретные правила, в соответствии с которыми изготовители товаров были обязаны ставить собственные клейма, занесенные в функционирующие специальные реестры. Маркировка товаров помогала отличать товары одних производителей от товаров других ремесленников, при этом предусматривалась ответ-

ственность за качество изделия [Андреева 2021, с. 20].

Впервые в нормативных актах было упомянуто о маркировке товаров в Англии в 1266 году. В законодательстве закреплялись требования для пекарей, изготавливающих хлеб, о его маркировке. Подделка знаков на изделия или злоупотребление ими также предусматривало строгие наказания. С развитием бумажного производства стала появляться потребность как-либо обозначать изготовителя. В XIII веке стали формироваться первые обозначения бумажных изготовителей. Формами таких обозначений выступали водяные знаки, используемые и в современное время [Страхов 2020, с. 174].

В XV веке в связи с осуществлением книгопечатания первые издательства, дабы избежать подделок своей продукции, придумывали собственные обозначения. В этот период развитие маркировки товаров было также тесно связано с появлением гербов государств и городов, которые именовались геральдикой. Большая часть из таких гербов говорили сами за себя, например, на гербе города Берлина был нарисован медведь, на гербе города Гранады был изображен гранат [Хажмурадова, Дадаев 2018, с. 410]. Такое развитие наблюдается и в изменении знаков цехов. Например, пекари рисовали на гербах крендель, кузнецы – молот и т.д. В то же время под строгим запретом находилось копирование знаков одними производителями у других.

Свою современную функцию маркировка товаров приобрела в XIX веке, когда началось широкое использование товаров в трансграничных масштабах, что в последствии было закреплено в Парижской конвенции об охране промышленной собственности, подписанной в 1883 г. В оригинальном тексте этого документа употреблялось понятие «фабричная марка» [Хажмурадова, Дадаев 2018, с. 409].

В 1880 г. У. Проктор и Дж. Гэмбл разработали новую технологию, способствующую обеспечению постоянного качества мыла. После чего компания «Проктер энд Гэмбл» в Америке зарегистрировала «IVORY» как товарный знак, который позволил рекламировать ее продукцию, а также создала собственную марку, изображение, данные об изготовителях и др. [Андреева 2021, с. 21]

С данного периода маркировка товаров стала играть важную роль в распространении изделий, доведении данных изделий до своих покупателей и в осуществлении торговой деятельности. Однако с развитием массового производства, усложнение системы доведения товаров от изготовителя к потребителю требовали универсальной идентификации продукции. Товары стали копироваться,

законные производители товаров не могли оставить лиц, осуществляющих фальсификацию их изделий. Вследствие чего маркировка товаров не предоставляла им юридической защиты. Встал остро вопрос о правовой охране знаков. Стали издавать законодательные акты с целью охраны созданных знаков. В Англии в середине XIX века были созданы судебные органы, которые запрещали выдавать свои товары за товары другого лица. Также законы стали появляться в европейских странах: во Франции в 1857 году, в Италии – в 1868 году, в Бельгии – в 1879 году и т.д. [Кудаков 2006].

В России маркировка товаров на законодательном уровне была оформлена в 1667 году посредством принятия Новоторгового устава, где закреплялась обязанность делать обозначения на товарах в виде клейма для отличия их от зарубежных изделий [Страхов 2020, с. 174]. В 1830 году развитие маркировка товаров получила при принятии закона «О товарных клеймах» [Черных 2020, с. 44]. Согласно данному документу, изготовители товаров, владельцы фабрик несли обязанность проставлять на своей продукции специальные клейма для отличия своих товаров от других. В 1838 году в российском государстве на законодательном уровне была введена уголовная ответственность для тех, кто занимался копированием обозначений других изготовителей [Соколова 2021, с. 45]. В 1896 году был принят закон «О товарных знаках», который действовал на территории государства до Октябрьской революции [Черных 2020, с. 44].

Первые попытки маркировки товаров в современной России не опирались на цифровые технологии. Они были сведены к разным вариациям акцизных марок и голографических наклеек. Первыми товарами, которые маркировались, были алкогольная продукция, табачные изделия и аудиовизуальная продукция. Наряду с федеральной маркировкой в 1990-е гг. некоторые регионы страны стали вводить региональную маркировку. Также был принят Закон РФ «О товарных знаках, знаках обслуживания и наименованиях мест происхождения товаров» от 23.09.1992 № 3520-1, в котором говорилось, что знаки представляют словесные, изобразительные, объемные и другие обозначения или их комбинации, выполненные в любом цвете или сочетании цветов [Хажмурадова, Дадаев 2018, с. 409].

В 2015 году на совещании Президента РФ с членами Правительства было объявлено решение о формировании в Российской Федерации федеральной государственной информационной системы мониторинга движения лекарственных препаратов от производителя до конечного потребителя с использованием маркировки. Также в 2016 году

стала внедряться система обязательной маркировки меховых изделий¹.

В настоящее время ст.1477 ГК РФ закрепляет нормативные положения, относительно товарного знака и знака обслуживания². Постановление Правительства РФ от 26.04.201 № 515 устанавливает специальные правила маркировки товаров, которые, в свою очередь, подлежат обязательной маркировке средствами идентификации³.

Конечно, наилучшие условия для маркировки товаров создает рыночная экономика. Применение маркировки изделий строится на «теории качества». Маркировка товаров ныне выступает индикатором качества, независимо от источника их происхождения. Маркировка несет информационную функцию. Дело в том, что по принятым нормам все больший объем информации должен быть предоставлен покупателю. И все больше и больше элементов становится у этикетки товара, их количество продолжает увеличиваться, делает этикетки пищевых продуктов все более «занятыми» [Meijer, Detzel, Grunert, Robert, Stancu 2021].

Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2018 № 2963-р закрепило понятие «маркировка», вводит фигуру оператора маркировки, который проводит мониторинг оборота маркированных товаров, а также для отдельных видов продукции были определены свои системы мониторинга⁴. Также в России функционирует Национальная система маркировки «Честный знак», являющаяся системой цифровой маркировки и прослеживаемости товаров Центра развития перспективных технологий, организованного в целях реализации

¹Об утверждении Концепции создания Федеральной государственной информационной системы мониторинга движения лекарственных препаратов от производителя до конечного потребителя с использованием маркировки : приказ Минздрава России от 30 нояб. 2015 г. № 866. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

² Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть четвертая : [федер. закон от 18 дек. 2006 г. № 230-ФЗ : принят Гос. Думой 24 нояб. 2006 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2006. № 52, ч. 1, ст. 5496.

³ О системе маркировки товаров средствами идентификации и прослеживаемости движения товаров : постановление Правительства Рос. Федерации от 26 апр. 2019 г. № 515 // Собрание законодательства Российской Федерации. 2019. № 19, ст. 2279.

⁴ Об утверждении Концепции создания и функционирования в Российской Федерации системы маркировки товаров средствами идентификации и прослеживаемости движения товаров : распоряжение Правительства Рос. Федерации от 28 дек. 2018 г. № 2963-р // Собрание законодательства Российской Федерации. 2019. № 1, ст. 87.

глобальных проектов в цифровой экономике¹. Ее главной целью выступает обеспечение гарантии потребителям в области подлинности изготовленной продукции и заявленного качества изделий.

А с 2019 года на территории Российской Федерации был запущен процесс обязательной маркировки изделий. Так, согласно прогнозам, к 2024 году все изделия, которые имеются на российском рынке, подлежат учету в специальной базе данных. Это необходимо с целью осуществления борьбы с нелегальным оборотом изделий на рынке, повышения поступлений от налогов и с целью осуществления защиты прав потребителей. Необходимо отметить, что процедура цифровой маркировки достаточно тесно связана с государственной задачей, заключающейся в сокращении на российском рынке контрафактной продукции и повышения качества изделий, произведенных на отечественном производстве, а также с оптимизацией контроля за осуществлением импортно-экспортных операций в связи с огромным числом нелегальных товаров на рынке [Соколова 2021, с. 45].

Также в 2019 году вступило в силу Соглашение о маркировке товаров средствами идентификации в ЕАЭС, которое было подписано главами государств-членов ЕАЭС. Его целью в настоящее время является обеспечение легального оборота продукции, защиты прав потребителей и предупреждение действий, вводящих их в заблуждение [Meijer, Detzel, Grunert, Robert, Stancu 2021].

Таким образом, историю развития института маркировки товаров можно разделить на несколько этапов. Еще в древние времена на изготавливаемые изделия выставлялись знаки для определения производителя, а в случаях производства некачественного товара вводились наказания. Маркировка товаров видоизменялась, а исключение копирования товарных знаков требовало решения вопроса на законодательном уровне. Клейма, вариации акцизных марок, голографические наклейки – все это вариации маркирования товаров. Сегодня маркировка выполняет важные функции, направленные на обеспечение эффективности товарного рынка, защиту прав добросовестных участников и, в первую очередь, потребителей.

Список цитируемых источников

Андреева 2021 – Андреева Л. В. Правовое регулирование маркировки товаров средствами идентификации в электронной форме // Юрист. 2021. № 3. С. 20–27.

Кудаков 2006 – Кудаков А. Д. Неиспользование товарного знака как основание для прекращения его охраны : автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03 / Кудаков Андрей Дмитриевич. Москва, 2006.

Соколова 2021 – Соколова А. И. Внедрение системы маркировки в России // Правовые исследования ученых : материалы междунар. науч. конф. Иркутск : Изд-во Иркутского института ВГУЮ, 2021. С. 45–49.

Страхов 2020 – Страхов А. Д. История возникновения и правового регулирования товарных знаков в РФ // Закон. Право. Государство. 2020. № 2. С. 170–174.

Хажмурадова, Дадаев 2018 – Хажмурадова С. Д., Дадаев Я. Э. Торговая марка: эволюция, история, современность // Наука и молодежь : материалы междунар. науч. конф. – Грозный : Изд-во Чеченского государственного университета, 2018. С. 409–414.

Черных 2020 – Черных П. Е. Особенности правового регулирования маркировки продукции в Российской Федерации // Инновационные тенденции развития российской науки. 2020. № 1. С. 44–46.

Meijer, Detzel, Grunert, Robert, Stancu 2021 – Meijer G. W., Detzel P., Grunert K. G., Robert M.-C., Stancu V., Towards effective labelling of foods. An international perspective on safety and nutrition // Trends in Food Science & Technology, Volume 118, Part A, 2021, P. 45–56.

Reference

Andreeva, L. V. (2021), “Legal regulation of labeling of goods by means of identification in electronic form”, *Yurist*, no. 3, pp. 20–27.

Kudakov, A. D. (2006), *Neispol'zovanie tovarnogo znaka kak osnovanie dlya prekrashcheniya ego okhrany*, Abstract of Ph. D. dissertation, Civil law; business law; family law; international private law, Russian State Institute of Intellectual Property of Rospatent, Moscow, Russia.

Sokolova, A. I. (2021), “Introduction of the marking system in Russia”, *Pravovye issledovaniya uchenykh* [Legal research of scientists], *Izd-vo Irkutskogo instituta VGUYu*, Irkutsk, Russia, pp. 45–49.

Strakhov, A. D. (2020), “The history of the emergence and legal regulation of trademarks in the Russian Federation”, *Zakon. Pravo. Gosudarstvo*, no. 2, pp. 170–174.

Khazhmuradova, S. D. and Dadaev, Ya. E. (2018), “Trademark: evolution, history, modernity”, *Nauka i molodezh'* [Science and youth], *Izd-vo Chechenskogo gosudarstvennogo universiteta*, Grozny, Russia, pp. 409–414.

¹ Официальный сайт Честный знак. URL: <https://chestnyyznak.rf> (дата обращения: 12.02.2023).

Chernykh, P. E. (2020), “Features of legal regulation of product labeling in the Russian Federation”, *Innovatsionnye tenden-tsii razvitiya rossiiskoi nauki*, no. 1, pp. 44–46.

Meijer, G. W., Detzel, P., Grunert, K. G., Robert, M.-C. and Stancu V. “Towards effective labelling of foods. An international perspective on safety and nutrition”, *Trends in Food Science & Technology*, Vol. 118, Part A, pp. 45–56.

Информация об авторах

А. В. Аверин – доктор юридических наук, профессор кафедры «Финансовое право и таможенная деятельность» ВлГУ; профессор кафедры теории и истории государства и права Владимирского филиала РАНХиГС; адвокат

Е. Г. Гоглова – студент ВлГУ

Information about the authors

A. V. Averin – doctor of Law, Professor of the Department «Financial Law and Customs Activities» VLSU; Professor of the Department of Theory and History of State and Law, Vladimir Branch of the RANEPА; advocate

E. G. Goglova – student of VLSU

Статья поступила в редакцию 23.06.2023; одобрена после рецензирования 29.06.2023; принята к публикации 04.07.2023.

The article was submitted 23.06.2023; approved after reviewing 29.06.2023; accepted for publication 04.07.2023.

Научная статья
УДК 338.1

Илья Антонович Аксенов¹, Константин Николаевич Курьесев²

^{1,2} Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия

¹ il_aks@mail.ru

² kkn@bk.ru

ПРИМЕНЕНИЕ РОБОТОТЕХНИКИ В ЮРИДИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Ключевые слова: юриспруденция, робототехника, автоматизация

Аннотация. В данной статье рассматривается применение робототехники в юридической деятельности. Описываются основные области, в которых роботы могут быть полезны для юристов, такие как автоматизация рутинных задач, анализ данных и обеспечение безопасности. Рассматриваются преимущества и недостатки использования роботов в юридической деятельности, а также возможные ограничения и риски. В целом, применение робототехники может помочь юристам улучшить точность и эффективность работы, но необходимо учитывать потенциальные проблемы и принимать обоснованные решения о том, как и где использовать роботов в своей деятельности.

Для цитирования: Аксенов И. А., Курьесев К. Н. Применение робототехники в юридической деятельности // Вестник Владимирского государственного университета. Серия: Юридические науки. 2023. № 2(36). С. 11–13.

Original article

Ilya A. Aksenov¹, Konstantin N. Kurysev²

^{1,2} Stoletovs Vladimir State University, Vladimir, Russia

¹ il_aks@mail.ru

² kkn@bk.ru

Application of robotics in legal activities

Keywords: jurisprudence, robotics, automation

Abstract. This article discusses the use of robotics in legal activities. It describes the main areas in which robots can be useful for lawyers, such as automating routine tasks, data analysis and security. The advantages and disadvantages of using robots in legal activities, as well as possible limitations and risks are considered. In general, the use of robotics can help lawyers improve accuracy and efficiency, but potential problems need to be considered and informed decisions about how and where to use robots in their work need to be made.

For citation: Aksenov, I. A. and Kurysev, K. N. (2023), “Application of robotics in legal activities”, *Bulletin of Vladimir state university named after Alexander and Nikolay Stoletovs*. «Law science» edition, no. 1(35), pp. 11–13.

Робототехника – отрасль технологий, связанных с созданием и использованием роботов. Несмотря на то, что роботы уже давно используются в производственных отраслях и в других областях деятельности, применение робототехники в юридической деятельности находится на ранней стадии. Тем не менее, уже существуют некоторые области, где роботы могут эффективно использоваться для выполнения рутинных задач, увеличения производительности и повышения точности работы.

Основные виды робототехники, применяемой в юридической деятельности представлены в таблице.

Одной из главных проблем, с которыми сталкиваются юристы, является необходимость ана-

лизировать огромные объемы информации, такие как законы, судебные решения, сделки и т.д. Это занимает много времени и требует высокой квалификации. В этой области роботы могут эффективно помочь юристам.

В частности, роботы могут использоваться для автоматизации процесса анализа юридической документации. С помощью технологии машинного обучения и алгоритмов искусственного интеллекта, роботы могут сканировать и анализировать документы, выделять ключевые слова и фразы, сравнивать информацию с предыдущими случаями и определять соответствие правовых норм. Это позволяет юристам экономить время и силы, которые можно потратить на более сложные задачи, требующие высокой квалификации.

Виды робототехники, применяемой в юридической деятельности

| Виды робототехники | Описание |
|------------------------|---|
| Роботы-ассистенты | Используются для выполнения рутинных задач в суде, таких как передача документов, приведение участников процесса и выполнение других задач |
| Роботы-манипуляторы | Используются для выполнения сложных задач, таких как исследование и анализ доказательств, перевод документов и прочее |
| Дроны | Используются для выполнения наблюдения за общественными местами и сбора информации о событиях на местности, например, в случае ЧС, нарушений правил |
| Роботы-телеприсутствия | Используются для обеспечения удаленного доступа и возможности участия в судебных заседаниях, в том числе для связи с заключенными в тюрьмах и т.д. |

Еще одним примером использования робототехники в юридической деятельности является использование роботов-помощников в судебных залах. Эти роботы могут предоставлять информацию о судебных решениях, помогать в организации судебных процессов и даже предсказывать исходы дел на основе статистических данных.

Роботы также могут использоваться для автоматизации процесса сбора доказательств. Например, роботы-детекторы могут сканировать место преступления и собирать физические доказательства, такие как отпечатки пальцев, ДНК и т.д. Это позволяет сократить время, необходимое для сбора доказательств, и повысить точность результата.

Роботы также могут помочь юристам в области правовой документации и управления документами. Роботы-ассистенты могут отслеживать сроки действия документов, автоматически создавать

отчеты и сводки по документам, а также упорядочивать и классифицировать документы в соответствии с определенными правилами и стандартами. Это помогает юристам не упустить важные детали и поддерживать порядок в своих делах.

Кроме того, роботы могут использоваться для разрешения юридических споров и конфликтов. Например, роботы-медиаторы могут помочь сторонам договориться и найти компромиссное решение. Роботы-арбитры могут рассматривать споры и выносить решения на основе предварительно определенных правил и критериев. Это может помочь ускорить процесс разрешения конфликтов и уменьшить затраты на судебные процессы.

Однако, несмотря на все преимущества, использование робототехники в юридической деятельности также имеет свои ограничения и риски. Например, использование роботов в решении юридических споров может привести к уменьшению роли человеческого фактора и к возможным ошибкам в вынесении решений. Кроме того, вопросы конфиденциальности и защиты данных могут стать проблемой при использовании роботов в юридической деятельности.

В целом, применение робототехники в юридической деятельности может помочь юристам сократить время на выполнение рутинных задач, улучшить точность и эффективность работы, а также повысить качество обслуживания клиентов. Однако, необходимо учитывать ограничения и риски, связанные с использованием роботов в этой области. Юристы должны более глубоко изучить преимущества и недостатки робототехники и принять обоснованные решения о том, как и где использовать роботов в своей деятельности.

Список цитируемых источников

Ivaschenko, Chuvakov, Aleksandrova, Aksenov 2021 – Event-based analysis of innovative behavior for student project management / A. V. Ivaschenko, A. V. Chuvakov, M. V. Aleksandrova, I. A. Aksenov // Proceedings II International Scientific Conference on Advances in Science, Engineering and Digital Education (ASEDU-II-2021) : conference Proceedings, Krasnoyarsk, 2021. okt. 28, Vol. 2647 A. Krasnoyarsk: AIP PUBLISHING, 2021. P. 40004.

Аксенов, Асадов 2023 – Аксенов И. А., Асадов Р. Б. Лингвоюридическая конвергенция во внешней торговле // Диалог. 2023. № 1(21). С. 1–4.

Аксенов 2023 – Аксенов И. А. Машинное зрение в таможенной деятельности: оптимизация процесса досмотра // Таможенное регулирование. Таможенный контроль. 2023. № 3. С. 51–59.

References

Ivaschenko, A. V., Chuvakov, A. V., Aleksandrova, M. V. and Aksenov, I. A. (2021) "Event-based analysis of innovative behavior for student project management" Proceedings II International Scientific Conference on Advances in Science, Engineering and Digital Education (ASEDU-II-2021), Publishing, Krasnoyarsk, Russia.

Aksenov, I. A. (2023) "Linguistic legal convergence in foreign trade" *Dialog*, no. 1(21), pp. 1–4.

Aksenov, I. A. (2023), "Machine vision in customs activity: optimization of the inspection process", *Tamozhennoe regulirovanie. Tamozhennyi kontrol'*. no. 3, pp. 51–59.

Информация об авторах

И. А. Аксенов – кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры Государственное право и управление таможенной деятельностью ВлГУ

К. Н. Курьсев – кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры Государственное право и управление таможенной деятельностью ВлГУ

Information about the authors

K. N. Kurysev – PhD (Technical) , Associate Professor, Assistant Professor of State Law and Management of Customs Activities Department of the VLSU

I. A. Aksenov – PhD (Economic) , Associate Professor, Assistant Professor of State Law and Management of Customs Activities Department of the VLSU

Статья поступила в редакцию 19.06.2023; одобрена после рецензирования 26.06.2023; принята к публикации 04.07.2023.

The article was submitted 19.06.2023; approved after reviewing 26.06.2023; accepted for publication 04.07.2023.

Научная статья
УДК 174

Герман Евгенийевич Алейников, Николай Александрович Вайнтрауб, Анна Александровна Кулакова

Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия

Автор, ответственный за переписку: Анна Александровна Кулакова, annakulakova33@yandex.ru

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА В МЕЖДУНАРОДНЫХ ПРАВООТНОШЕНИЯХ

Ключевые слова: профессиональная этика, международные правоотношения, юрист, сотрудничество, нормы.

Аннотация. Статья посвящена исследованию проблемы развития этических аспектов деятельности международных юристов и их основных принципов профессиональной этики, а также их роли в правовом сотрудничестве с международными коллегами с целью сокращения имеющихся и появляющихся проблем в взаимоотношениях, усиления ответственности за нарушение профессиональной этики, а также применения надлежащего за то наказания. Изучены смысл понятия, признаки, особенности, принципы, функции, степень необходимости с различными примерами.

Для цитирования: Алейников Г. Е., Вайнтрауб Н. А., Кулакова А. А. Профессиональная этика в международных правоотношениях // Вестник Владимирского государственного университета. Серия: Юридические науки. 2023. № 2(36). С. 14–17.

Original article

German E. Aleynikov, Nikolai A. Weintraub, Anna A. Kulakova

Stoletovs Vladimir State University, Vladimir, Russia

Corresponding author: Anna A. Kulakova, annakulakova33@yandex.ru

Professional ethics in international legal relations

Keywords: professional ethics, international legal relations, lawyer, cooperation, norms.

Abstract. The article is devoted to the study of the problem of the development of ethical aspects of the activities of international lawyers and their basic principles of professional ethics, as well as their role in the legal cooperation with international colleagues in order to reduce existing and emerging problems in relationships, strengthen responsibility for violations of professional ethics, as well as the use of proper punishment for that. The meaning of the concept, signs, features, principles, functions, the degree of necessity with various examples are studied.

For citation: Aleynikov, G. E., Weintraub, N. A. and A.A. Kulakova (2023), “Execution of agreements on the implementation of activities in the territory of advanced development”, *Bulletin of Vladimir state university named after Alexander and Nikolay Stoletovs. «Law science» edition*, no. 2(36), pp. 14–17.

Профессиональная этика юристов изучает профессиональную мораль, представляющую идеалы и ценности, идеи о должном, об этических принципах и нормах поведения, которые отражают сущность профессии юриста и обеспечивают отношения, складывающиеся в процессе профессиональной деятельности. С другой стороны, это нравственное самосознание профессиональной группы, ее идеология [Скворцова 2006].

Под международными правоотношениями подразумеваются взаимоотношения между государствами и другими международными субъектами (международными организациями, корпорациями и физическими лицами [Глущенко, Максимова, Пригон 2012]).

Говоря о теме нашей статьи, мы можем определить ее как область философии, которая занимается исследованием нравственных аспектов, описывающих правила поведения государств, международных организаций и индивидуумов в рамках международного сообщества. Эта область знания является основой международного права, регулирующего отношения между государствами и международными организациями, определяет правила поведения в спорных и конфликтных ситуациях [Скворцова 2006].

Профессиональная этика в международных правоотношениях может быть классифицирована по различным критериям:

1. По уровню общности: общая правовая этика, которая определяет нормы поведения и принципы справедливости во всем мировом сообществе или

специальная правовая этика, которая регулирует поведение участников конкретных международных правоотношений (например, этика дипломатических отношений).

2. По содержанию: этика международной безопасности, которая определяет принципы и нормы, направленные на обеспечение мира и стабильности в мировом сообществе, также этика прав человека, которая определяет принципы и нормы, направленные на защиту прав и свобод человека в международных правоотношениях и этика международного гуманитарного права, которая определяет принципы и нормы, направленные на защиту жертв вооружённых конфликтов.

3. По характеру субъектов: этика государственных органов, которая определяет поведение государственных деятелей и органов в международных отношениях или этика международных организаций, которая определяет поведение международных организаций и их сотрудников в международных правоотношениях.

Можно выделить особенности этики в международных отношениях. Во-первых, это комплексность. Международная этика рассматривает различные аспекты международной жизни: политику, экономику, культуру, право и другие. Во-вторых, она состоит из большого многообразия культур, каждая из которых имеет свои характеристики и особые нормы поведения. Этот факт обязывает учитывать эти различия и создавать универсальные, приемлемые для всех принципы нравственности. В-третьих, значимым становятся неоднозначные характеристики ситуаций применения нравственных требований. В международных отношениях возникают сложные ситуации, когда нужно выбирать между несколькими вариантами действий¹ В таких ситуациях этика помогает определиться с правильным решением.

Этическая сторона международного права связана с принципами морали и справедливости, которые регулируют поведение государств и международных организаций в отношении друг друга и в отношении народов и отдельных граждан². Важен и принцип уважения к суверенитету стран и народов, который гласит об уважении права государств на самоопределение и независимость.

¹Ethics in International Law Practice [Электронный ресурс]. Georgetown Journal of Legal Ethics, 2011. URL: <https://scholarship.law.nd.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1003&context=ndjicl> (дата обращения: 16.05.2023).

²Professional Ethics in International Law Practice [Электронный ресурс]. American Bar Association, 2008. URL: https://ethics.unl.edu/ethics_resources/online/AmericanBarAssociation%28ABA%29ModelRulesofProfessionalConduct%28DOC%2C201KB%29.pdf (дата обращения: 16.05.2023).

Принцип неразрывности прав человека означает, что все люди, независимо от их расы, пола, национальности или религии имеют право на равную защиту своих прав. При использовании принципа мирного разрешения конфликтов государства должны стремиться к мирному пути решения споров, избегать использования насилия. Принцип ответственности означает способность государств понимать и отвечать за свои действия и их последствия в системе международных отношений. И, наконец, принцип справедливости провозглашающий учет интересы всех заинтересованных сторон при принятии решений.

Этические принципы в международном праве имеют важное значение для создания стабильной и справедливой международной системы, которая способствует мирному сосуществованию и развитию всех народов³.

Функции профессиональной этики в международном праве заключаются в следующем:

- определение общих норм поведения – профессиональная этика служит основой для определения общих норм поведения, которые регулируют международные отношения;
- содействие развитию международного права;
- укрепление международной безопасности;
- поддержание международного порядка;
- содействие разрешению конфликтов ;
- защита прав и свобод человека.

В целом, проблемы профессиональной этики в международном праве связаны с отсутствием единого понимания норм и принципов, недостаточной ответственностью и контролем, отсутствием общепризнанных правил поведения и возможностью злоупотребления этой этикой в интересах отдельных государств или организаций.

Таким образом, основываются правила профессиональной международной этики:

1. Уважение к суверенитету государств: государства должны признавать и уважать право других государств на свободное развитие и независимость.

2. Запрет на использование силы: государства не должны использовать силу или угрожать ею в отношении других государств, за исключением случаев самообороны.

3. Запрет на нарушение территориальной целостности: государства должны уважать территориальную целостность других государств и не должны использовать силу для изменения границ.

³Code of Ethics and Professional Conduct for International Lawyers. [Электронный ресурс]. International Bar Association, 1988. URL: <https://www.studocu.com/en-za/document/university-of-the-witwatersrand-johannesburg/practical-legal-studies/international-code-of-ethics-by-the-iba/6592419> (дата обращения: 16.05.2023).

4. Запрет на расовую, национальную и религиозную дискриминацию: государства не должны дискриминировать другие государства или их граждан на основе расы, национальности или религии.

5. Запрет на нарушение прав человека: государства должны уважать права человека и не должны нарушать их в отношении своих граждан или граждан других государств.

6. Соблюдение международных договоров: государства должны соблюдать свои обязательства по международным договорам и уважать права других государств, предусмотренные этими договорами.

7. Уважение к международным организациям: государства должны уважать роль и авторитет международных организаций и сотрудничать с ними в решении международных проблем.

8. Разрешение споров мирным путём: государства должны стремиться к мирному разрешению всех споров и конфликтов между ними.

Применение профессиональной этики в международном праве может иметь следующие последствия:

1. Укрепление доверия и уважения между государствами и другими участниками международных отношений.

2. Содействие установлению правильных и конструктивных отношений между государствами, что может привести к решению споров мирным путём.

3. Содействие соблюдению международного права и принципов справедливости в международных отношениях.

4. Повышение качества и эффективности международных договоров и соглашений.

5. Укрепление международной репутации государства и повышение его престижа в глазах других участников международных отношений.

6. Уменьшение риска возникновения конфликтов и напряжённости в международных отношениях.

7. Создание условий для установления долгосрочных и стабильных отношений между государствами и другими участниками международных отношений.

Некоторые из тенденций развития профессиональной этики в международном праве включают:

1. Расширение области применения профессиональной этики в международном праве: сегодня правовая этика не ограничивается только поведением государств, но также относится к поведению международных организаций, корпораций, неправительственных организаций и других участников международных отношений.

2. Усиление роли этики в регулировании международных отношений. При постоянно возрастающей сложности и напряженности международных отношений, правовая этика приобретает все большее значение для обеспечения предсказуемости и справедливости в международном праве.

3. Развитие новых подходов к правовой этике, к примеру, вопросы кибер-безопасности и защиты данных.

4. Увеличение количества международных документов нравственного характера. В настоящее время многие международные документы содержат этические принципы.

5. Развитие обучения и исследования в правовой этике [Скворцова 2006].

Правовая этика имеет огромное значение на международной арене, поскольку она определяет нормы и принципы, которые должны регулировать поведение государств и международных организаций. В основе лежат универсальные ценности, такие как честность, справедливость, уважение к правам человека и принципы правового государства. Кроме того, этика играет важную роль в защите прав человека и обеспечении международной безопасности. Она помогает предотвратить нарушения прав человека и принимать меры по их защите и является необходимым элементом международных отношений, играя важную роль в обеспечении мира, безопасности и справедливости в мировом сообществе.

Список цитируемых источников

Скворцова 2006 – Скворцова В. Н. Профессиональная этика : учеб. пособие. Томск : Изд-во ТПУ, 2006. 180 с.

Глущенко, Максимова, Пригон 2012 – Глущенко П. П., Максимова Е. В., Пригон М. Н. Международно-правовые отношения XXI в.: теория и практика, история и современность : учеб. пособие. Санкт-Петербург : Изд-во Санкт-Петербургского университета управления и экономики, 2012. 154 с.

References

Skvortsova, V. N. (2006), Professional'naya etika [Professional ethics], *Izd-vo TPU*, Tomsk, Russia.

Glushchenko, P. P., Maksimova, E. V. and Prigon, M. N. (2012), *Mezhdunarodno-pravovye otnosheniya XXI v.: teoriya i praktika, istoriya i sovremennost'* [International legal relations of the XXI century: theory and practice, history and modernity], *Izdatel'stvo Sankt-Peterburgskogo universiteta upravleniya i ekonomiki*, 2012. Sankt-Peterburg, Russia.

Информация об авторах

Г. Е. Алейников – студент ВлГУ

Н. А. Вайнтрауб – студент ВлГУ

А. А. Кулакова – кандидат юридических наук,
доцент, доцент кафедры ГПП ВлГУ

Information about the authors

G. E. Aleynikov – student of VLSU

N. A. Weintraub – student of VLSU

A. A. Kulakova – PhD (Law), Associate Professor, assistant professor of the Department “Civil Law and Procedure” VLSU

Статья поступила в редакцию 21.06.2023; одобрена после рецензирования 29.06.2023; принята к публикации 04.07.2023.

The article was submitted 21.06.2023; approved after reviewing 29.06.2023; accepted for publication 04.07.2023

Научная статья
УДК 159.9:34

Ульяна Александровна Доброва¹, Анна Александровна Кулакова²

Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия

¹ annakulakova33@yandex.ru

² dobrova.uliana@yandex.ru

ЭТИКО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПЕРЕГОВОРНОГО ПРОЦЕССА С ТЕРРОРИСТАМИ

Ключевые слова: Переговорный процесс, терроризм, психотехнологии, силовые структуры.

Аннотация. В данной статье будут рассмотрены основные эτικο-психологические основы переговорного процесса с террористами. В рамках современных реалий мировое сообщество всё чаще сталкивается с проблемой терроризма. Для её решения необходимо использование гуманных мер, а как следствие внедрение переговорного процесса. Однако он должен быть регламентирован и иметь особые рамки и методы его претворения на практике. В целом, статья дает важные рекомендации для профессионалов, занимающихся переговорами с террористами, и подчеркивает важность учета особых эτικο-психологических особенностей таких переговоров.

Для цитирования: Доброва У. А., Кулакова А. А.. Эτικο-психологические основы переговорного процесса с террористами // Вестник Владимирского государственного университета. Серия: Юридические науки. 2023. № 2(36). С. 18–21.

Original article

Uliana A. Dobrova, Anna A., Kulakova

Stoletovs Vladimir State University, Vladimir, Russia

¹ annakulakova33@yandex.ru

² dobrova.uliana@yandex.ru

Ethical and psychological foundations of the negotiation process with terrorists

Keywords: Negotiation process, terrorism, psychotechnologies, power structures.

Abstract. This article will consider the main ethical and psychological foundations of the negotiation process with terrorists. Within the framework of modern realities, the world community is increasingly faced with the problem of terrorism. To solve it, it is necessary to use humane measures, and as a result, the introduction of a negotiation process. However, it should also be regulated and have a special framework and methods for its implementation in practice. In general, the article provides important recommendations for professionals involved in negotiations with terrorists, and emphasizes the importance of taking into account the special ethical and psychological characteristics of such negotiations.

For citation: Dobrova (2023), “Ethical and psychological foundations of the negotiation process with terrorists”, *Bulletin of Vladimir state university named after Alexander and Nikolay Stoletovs*. «Law science» edition, no. 2(36), pp. 18–21.

Террористическая опасность в наше время становится всё более актуальной проблемой. Терроризм, как произвольное применение насилия с целью устрашения и достижения определенных политических, религиозных или иных целей, часто имеют международный характер и осуществляются в рамках транснациональных организаций.

Внедрение переговорного процесса в практику борьбы с терроризмом является невероятно важным, т.к. благодаря ему можно предотвра-

тить большое количество смертей и разрушений¹. Но последствия неграмотных переговоров могут быть губительны для тех, кто проводит переговоры, для тех, кто оказался заложником террористов, для преступника, ведь его жизнь также имеет ценность.

Несомненно, что задача переговорщика сложна. Во-первых, стороной переговоров является

¹ О противодействии терроризму : федер. закон Рос. Федерации от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ : принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 26 февр. 2006 г. : одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 1 марта 2006 г. // Российская газета. 2006. 10 марта.

террорист, применяющий насилие, угрозы и давление. Во-вторых, жесткие требования преступников порой не могут быть удовлетворены без ущерба для государства, граждан. Последствия неудач в переговорах с террористами могут быть очень серьезными, поскольку могут подтолкнуть преступников к радикальным действиям, усилению террористической активности, смерти заложников.

В переговорном процессе необходимо соблюдать ряд этических принципов [Третьяков 2008]. Первый из них – соблюдение прав человека. Важно помнить о том, одной из сторон переговорного процесса является не только опасный преступник, но и обычный человек, который имеет ряд мотивов для совершения террористического акта. Он также имеет право на жизнь, а его преступления будет карать закон.

Принцип транспарентности. Все участники переговоров должны быть честными в и открытыми друг другу в своих целях и интересах. Необходимо так выстроить коммуникацию с преступником, чтобы она позволяла ему быть честным и открытым с переговорщиком. А последнему необходимо честно отвечать на вопросы террориста, т.к. именно благодаря этому создастся возможность появления доверия между сторонами, на основании которого можно прийти к мирному разрешению конфликта.

Принцип конфиденциальности также важен. Скорее он направлен на того, кто ведёт переговоры с преступником. Переговорщик не должен раскрывать всю информацию, которой интересуется террорист. Он должен аккуратно ответить на поставленный вопрос для того, чтобы не сорвать те планы, которые направлены на обезвреживание преступника.

Далее – принцип последовательности. Обе стороны переговоров должны быть последовательны в своих действиях. На действие одной из сторон должно следовать ответное действие. Это также даст возможность выстроить доверительную коммуникацию, убедиться в том, что сторона настроена на диалог.

Принцип продуктивности и конструктивности переговоров. Важно понимать, что целью переговоров является достижение мирного исхода путем нахождения общих решений и компромиссов. В ходе переговоров необходимо избегать давления и угроз, а также взаимной обвинений и оскорблений. Иначе это вызовет негативную реакцию со стороны преступника, и коммуникация будет нарушена.

Помимо этических принципов имеются и те рекомендации, которые даёт конкретное силовое

ведомство по проведению переговорных мероприятий¹. Рассмотрим некоторые из них.

Рассматривая переговоры с точки зрения современной психотехнологии – совокупности приёмов и техник, повышавших эффективность переговорного процесса, мы обращаемся к ряду методов.

Гештальттерапия, основой которой является принцип «здесь и сейчас». Человек рассматривается не как что-то отдельное и обособленное, а как субъект, взаимодействующий с миром, контактирующий с другими людьми.

Данная техника предполагает решение проблем, заключающихся в обеспечении потребностей в безопасности, в принятии и в признании, поскольку они часто являются внутренними побудителями к совершению преступления [Булюбаш 2011, с. 154].

Следующая методика «диалог полярностей». Её можно использовать в тех ситуациях, когда преступник запутался в своих интересах и позициях. В таком случае переговорщик предложит рассмотреть каждый волнующий преступника вариант, а после выявит схожие тенденции. Это создаст возможность выбора. Таким образом террорист сможет выйти из состояния отчаяния в состояние надежды.

Не менее важным является выделение в переговорах «фигуры и фона». В качестве фигуры могут выступать желание, чувство, мысль, которые в данный момент преобладают над всеми остальными желаниями, чувствами, мыслями. Как только потребность удовлетворяется, она теряет свою значимость и отодвигается на задний план, уступая место новым желаниям. Этот ритм является естественным для жизнедеятельности. Когда потребность удовлетворить нельзя, она не может уступить место другому желанию. Переговорщик помогает преступнику закрыть незавершенный гештальт, позволяя восстановить психологический фон.

Таким образом гештальттерапия позволит преступнику за короткий период выйти из состояния нарушения реальности, позволит настроить его связь с окружающим миром, осознать своё единство с ним, а как следствие и свою ответственность перед ним.

Когнитивно-поведенческая терапия (КПТ) представляет собой психологический подход,

¹ Разъяснения ПО МВД по Республике Марий Эл отдельных вопросов законодательства РФ о службе в органах внутренних дел. Методические рекомендации по взаимодействию с потенциальными террористами. Особенности переговорного процесса. URL: <https://12.xn--b1aew.xn--p1ai/document/7347449> (дата обращения: 15.05.2023).

утверждающий, что мысли и убеждения влияют на эмоции личности [Гейвин 2003].

При использовании метода переоценки и изменения иррациональных идей переговорщик может повлиять на изменение деструктивной эмоции (страха) за счет варьирования преступником мыслей, убеждений, установок. При этом важно, чтобы террорист, направляемый переговорщиком, удерживал в воображении яркий образ деструктивного события, вызвавшего этот страх.

Специалист, ведущий переговоры, может при необходимости убедить террориста, что его жесткое обращение, например, с заложником связано не с поведением заложника, а с мыслями самого террориста. В случае их изменения отношение к заложникам и само восприятие возникшей ситуации тоже скорректируются. Суть когнитивной терапии – выявление внешних факторов, вызывающих внутреннее негативное возбуждение. Задача переговорщика, грамотно выявить раздражители и вывести их из «минуса» в «плюс», таким образом стабилизировав психоэмоциональное состояние преступника.

Третий метод воздействия – нейролингвистическое программирование. Он позволяет получать эффективную вербальную информацию. К примеру, переговорщик внимательно выслушивает преступника и, чувствуя языковую неточность, сразу же задаёт вопрос. А в ответ, владея данной моделью общения, выдаёт чёткую структурированную информацию. На основании собранной информации переговорщик способен составить психологический портрет террориста и найти именно те рычаги влияния, которые будут способны выстроить конструктивные и удачные переговоры.

С другой стороны, НЛП позволяет говорить нечётко и метафорично, что соответствует этическому принципу конфиденциальности, который говорит о том, что не всю информацию нужно говорить террористу. Такой подход, с одной стороны, позволяет передавать информацию низкой точности, т. е. информацию, не имеющую однозначной аналоговой общности, с другой – несодержательную, неопределённую, стимулирующую террориста на поиск смысла в его собственном опыте.

Применение психологических технологий в переговорном процессе достаточно эффективно, однако специалист-переговорщик должен быть компетентным. Он должен проявлять эмпатию к террористу, т.к. во время захвата заложников психика преступника совершенно нестабильна, поэтому переговорщик должен быть морально готов

вести работу с человеком, который превращается практически в «загнанного зверя».

Однако стоит отметить, что не стоит полностью проникаться идеями преступника. Безусловно нужно его понять, но не переходить ту грань, когда самому переговорщику становится его жалко. Не менее важным является вопрос о решительности и готовности к изменению позиции в переговорах с террористами, не существует единого рецепта для решения этой проблемы.

Наиболее важным при переговорах с террористами является установление защиты интересов и безопасности страны и ее граждан. Однако, при этом необходимо учитывать, что радикальные убеждения могут быть для них чрезвычайно важными, что делает переговоры сложными и требующими от переговорщика обладать навыками деловой хитрости.

При решении вопроса о переговорах с террористами важно не позволять им диктовать условия и запугивать. Необходимо применять жесткую позицию в отношении актов насилия, однако при этом не следует отказываться от возможности переговоров в случаях, когда они могут быть полезными.

В любом случае, в переговорах с террористами важно сохранять разумность и стремиться к поиску компромисса, который бы учитывал интересы всех заинтересованных сторон.

И как заключительный аспект ведения переговоров можно выделить командную работу. Координация деятельности между силовыми структурами безусловно обеспечит более эффективное решение данной проблемы. Также важно настроить контакт с заложниками, они также должны чувствовать себя частью той работы, которая производится по их освобождению.

Исходя из всего вышеперечисленного можем выделить следующие выводы. Переговорный процесс должен иметь законный характер, соответствовать нормам профессиональной этики.

При ведении переговоров необходимо:

- соблюдение основных принципов гуманности, конфиденциальности, последовательности, транспарентности, продуктивности и конструктивности;
- использование психотехнологии и их грамотное применение;
- моральная и специальная подготовленность переговорщика;
- способность пойти на компромисс с террористом;
- коллективная работа силовых структур.

Список цитируемых источников:

Третьяков 2008 – Третьяков О. Е. Психология переговоров с террористами с использованием техник современной практической психологии // Психопедагогика в правоохранительных органах. 2008. № 1 (32). С. 57–73.

Булюбаш 2011 – Булюбаш И. Д. Руководство о гештальттерапии. Москва : Психотерапия, 2011.

Гейвин 2003 – Гейвин К. Когнитивная психология. Санкт-Петербург : Питер, 2003. 268 с.

References

Tret'yakov, O. E. (2008), "Psychology of negotiations with terrorists using techniques of modern practical psychology", *Psikhopedagogika v pravookhranitel'nykh organakh*, no. 1(32), pp. 57–73.

Bulyubash, I. D. (2011), *Rukovodstvo o geshtal'tterapii* [Guide to Gestalt Therapy], *Psikhoterapiya*, Moscow, Russia.

Geivin, K. (2003), *Kognitivnaya psikhologiya* [Cognitive psycholog], *Piter*, Sankt-Peterburg, Russia.

Информация об авторах

У. А. Доброва – студент ВлГУ

А. А. Кулакова – кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры ГПП ВлГУ

Information about the authors

U. A. Dobrova – student of VLSU

A. A. Kulakova – PhD (Law), Associate Professor, assistant professor of the Department "Civil Law and Procedure" VLSU

Статья поступила в редакцию 22.06.2023; одобрена после рецензирования 29.06.2023; принята к публикации 04.07.2023.

The article was submitted 22.06.2023; approved after reviewing 29.06.2023; accepted for publication 04.07.2023

Научная статья
УДК 340

Александр Александрович Ошмарин¹, Георгий Николаевич Исааков²

^{1,2} Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия
Автор, ответственный за переписку: Александр Александрович Ошмарин, oshmarin_aa@mail.ru

**ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА РОССИЙСКОГО КУПЕЧЕСТВА:
К ВОПРОСУ О ХУДОЖЕСТВЕННОМ ОБРАЗЕ И ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ**

Ключевые слова: правовая культура, купечество, литература, меркантилизм, предпринимательство.

Аннотация. В статье прослеживается развитие катализатора российской экономики – купечества. Рассматривается взгляд сатирической литературы на пороки данного сословия, проводится сравнение литературных образов с реальными фактами. Анализируется эволюция психологии торговых людей, сглаживание традиционных устоев и постепенный переход к новому типу предпринимательства.

Для цитирования: Ошмарин А. А., Исааков Г. Н. Правовая культура российского купечества: к вопросу о художественном образе и действительности // Вестник Владимирского государственного университета. Серия: Юридические науки. 2023. № 2(36). С. 22–26.

Original article

Aleksandr A. Oshmarin¹, G. N. Isaakov²

^{1,2} Stoletovs Vladimir State University, Vladimir, Russian Federation
Corresponding author: Aleksandr A. Oshmarin, oshmarin_aa@mail.ru

Legal culture of russian merchants: on the question of the literary image and reality

Keywords: legal culture, merchants, literature, mercantilism, entrepreneurship.

Abstract. The article traces the development of the catalyst of the Russian economy – merchants. The article considers the view of satirical literature on the vices of this class, compares literary images with real facts. The evolution of the psychology of trading people, the smoothing of traditional foundations and the gradual transition to a new type of entrepreneurship are analyzed.

For citation: Oshmarin A. A., Isaakov G. N. (2023), “Legal culture of russian merchants: on the question of the literary image and reality”, *Bulletin of Vladimir state university named after Alexander and Nikolay Stoletovs. «Law science» edition*, no. 2(36), pp. 22–26..

В отечественной исторической и историко-правовой науке существует множество исследований, посвящённых изучению развития российского предпринимательства, в частности, купеческого сословия, игравшего видную роль в хозяйственной и общественной жизни общества. Первые специализированные работы появляются ещё в конце XVIII – начале XIX вв. (А. А. Кизеветтер, М. А. Богословский). Появление государственной школы в историографии стимулировало исследовательский интерес вопросов сословной структуры имперского общества. Появляются историко-юридические исследования А. Д. Градовского, Ф. И. Леонтовича, В. И. Сергеевича и др. В советский период исследовательский интерес к изучению российского купечества резко падает. В 90-е гг. начинают появляться новые направления

и методы исследования купеческого сословия (Б. Н. Миронов, Ю. В. Глазов, М. В. Брянцев и др.).

Однако, рассматривая экономическую сторону эволюции капитализма, многие упускают из вида отклик общества на основные изменения в деятельности купеческого сословия. Проследивая путь становления от купца-торговца к купцу-предпринимателю, следует обратиться к литературе, так как никто не способен так точно отметить достоинства и пороки определённого общественно-слоя, как писатель-очевидец.

Прежде, чем перейти к анализу правовой культуры купечества следует сделать несколько оговорок. Авторы не претендуют на фундаментальные выводы и обобщения, а лишь сравнивают несколько хрестоматийных художественных образов с реальной правовой картиной имперской России.

Градацию купечества в соответствии с Грамотой на права и вольности городам Российской империи 1785 г. можно произвести

на три категории: купцы малого уровня – негильдейские торгаши (коробейники, мелкие лавочники, процентщики) и некоторая часть купцов третьей гильдии; купцы среднего уровня – в основном представители второй гильдии и представители крупного уровня – купцы первой гильдии; предприниматели, специализирующиеся на международной торговле. Для определения тенденций развития правовой культуры купечества мы обратимся к объективной оценке представителей среднего и крупного уровня предпринимателей, поскольку различие мелкого купечества с мещанством минимально.

Русская художественная литература дает достаточный материал для анализа традиционно-словесного склада ума, стиля поведения, строя и образа жизни купечества. Особое место в плеяде авторов, описывавших в своих произведениях купеческую элиту, занимает Александр Николаевич Островский. Родился он в купеческом районе Замоскворечье, а, следовательно, с детства был очевидцем жизни купечества. Н.В. Берг, знавший писателя с детства отмечал: «Островский заговорил купеческим языком, как никто из наших писателей, потому что жил и вращался среди купцов с малого возраста»¹.

Следует отметить, что при разговоре о купечестве чаще всего преобладают две концепции. Согласно первой купец – это изворотливый торгаш, как правило необразованный, ставящий в приоритете накопление капитала; другая представляет купца меценатом, глубоко религиозным человеком, ценителем традиций и старорусских обычаев. Оба этих стереотипных мнения по сути являются двумя крайностями одной и той же сущности. Закономерно, что в произведениях писателя-сатирика, коим является Островский прослеживается уклон в сторону выявления недостатков людей того времени. Безусловно автор не ставил целью очернить всё купечество, однако он высмеивает пороки, которые существовали в каждом сословии. По справедливому замечанию Григорьева «драматург прежде всего бытописатель, беспристрастно отражающий в своих произведениях действительность такой, какой он ее видит и понимает, и отмечающий пороки и недостатки у всех групп общества, а не только у купечества»².

¹ Островский А. Н. В воспоминаниях современников : сборник / подготовка текста, вступ. статья, с. 5–26, и примеч. А. И. Ревякина]. Москва : Худож. лит., 1966. С. 342.

² Григорьев А.А. После «Грозы» Островского. URL: [https://ru.wikisource.org/wiki/После_%22Грозы%22_Островского_\(Григорьев\)](https://ru.wikisource.org/wiki/После_%22Грозы%22_Островского_(Григорьев)) (дата обращения: 10.03.2023).

Первое серьёзное произведение Островского – пьеса «Свои люди – сочтёмся»³ вызвало неоднозначный отклик среди критиков. Большинство считало пьесу оскорбительной для всего купечества, её образы мерзкими, грязными и далёкими от правды. Однако сам автор считал иначе: «Труд мой, еще не оконченный, – писал он В. И. Назимову, – возбудил одинаковое сочувствие и производил самые отрадные впечатления во всех слоях московского общества, больше всего между купечеством. Лучшие купеческие фамилии единодушно, гласно изъявляли желание видеть мою комедию в печати и на сцене. Я сам несколько раз читал эту комедию перед многочисленным обществом, состоящим исключительно из московских купцов, и, благодаря русской правдолюбивой натуре, они не только не оскорблялись этим произведением, но в самых обязательных выражениях изъявляли мне свою признательность за верное воспроизведение современных недостатков и пороков их сословия и горячо высказывали необходимость дельного и правильного обличения этих пороков (в особенности превратного воспитания) на пользу своего круга. В глазах этих почтенных людей, правда и польза, коей они от нее научились, исключила всякую мысль об оскорблении мелкого самолюбия»⁴. Именно признание пьесы лучшими купеческими фамилиями показывает высокий уровень работы, затронувшей проблемы грязной торговли и слабого уровня образования. Название пьесы отражает царившие среди торговых людей кумовство и коррупцию, хотя финал пьесы убеждает в обратном смысле пословицы – зачастую свои люди хуже чужих. По сюжету произведения главный герой, купец Самсон Силыч Большов, начинает ложную процедуру банкротства с целью приумножить своё богатство. Однако этим пользуется его льстивый приказчик Подхалюзин, который женится на дочери купца и получает всё его имение. Островский, изображая образы главных героев прибегает к использованию говорящих фамилий – Большов ассоциируется с важным человеком, имеющим вес в обществе, в то время как Подхалюзин – изворотливый подхалим, обещаниями и уговорами обманувший купца и занявший его положение. В повествовании находит отражение классическая идея о нечистом обогащении представителей купеческого сословия: «Отец-то, Самсон Силыч, голицами торговал на Балчуге; добрые люди Самсошкой зва-

³ Островский А. Н. Свои люди – сочтемся. Москва : АСТ: Астрель, 2004 (Минск: ОАО Полиграфкомбинат им. Я. Коласа). 239 с.

⁴ Островский А. Н. – Назимову В. И., 26 апреля 1850 г. URL: <https://ostrovsky.timpa.ru/ostrovskiy/letters/letter-5.htm> (дата обращения: 10.03.2023).

ли, подзатыльниками кормили. Да и матушка-то Аграфена Кондратьевна чуть-чуть не панёвница – из Преображенского взята. А нажили капитал да в купцы вылезли, так и дочка в принцессы норовит. А все это денежки». Это устоявшееся мнение связано с недоверчивым отношением более низших сословий к купцам. Большие деньги не вызывали уважения, и заслужить общественное признание можно было чем угодно, только не личным обогащением. Негативное отношение к предпринимателям распространилось и на литературу, и на народное творчество. Большов сам определяет стереотипное качество своего сословия: «Этот народ одной рукой крестится, а другой в чужую пазуху лезет!». Также и его жена в диалоге с подругой говорит: «Аль тебе жалко чужого добра?». В этом отражение менталитета большинства русских людей: трепетное отношение к своему и безразличие к чужому. Семейные отношения в среде купечества, показанные в пьесе, производят негативное впечатление. Это во многом и послужило основой для отрицательной критики произведения. Следует сказать, что купечество позиционировало себя как цвет русского общества. Это сказывалось и в поведении, и в облике торговых людей. С веками сформировался образ сословия с патриархальными ценностями. Традиционность выступала предметом гордости: купеческий бизнес был, как правило, семейным, в связи с чем проявлялась обособленность купечества от иных сословий. Выходцы из низших слоёв общества стремились получить особый статус среди прочих: богато одевались, вели разгульный образ жизни. Купец считал своим долгом показать свою хлебосольность и состоятельность. Купечество обладало определённым идентификационным элементом, который проявлялся, как в одежде, так и в проведении досуга. Купеческий повседневный костюм – закрытый, темный, традиционный и функциональный – заявлял социуму, что его владельцем является человек зрелый, авторитетный, прагматичный, привыкший к порядку.

Островский, высмеивая подобную чопорность, также затрагивает психологию высших сословий, согласно которой невозможен неравный брак. Обращаясь к купеческой дочери, сваха, одна из героинь пьесы, говорит: «Тятенька-то твой ладит за богатого: мне, говорит, хотя Федот от проходных ворот, лишь бы денежки водились, да приданого поменьше ломил. Маменька-то вот, Аграфена Кондратьевна, тоже норовит в свое удовольствие: подавай ты ей беспременно купца, да чтобы был жалованный, да лошадей бы хороших держал, да и лоб-то крестил бы по-старинному». Тут отражаются два постулата купеческого благополучия: деньги и высокое положение в обществе.

Через творчество Островского прослеживается идея «тёмного царства», в котором купеческий круг погряз в погоне за материальными благами. На этой почве развивается невежество, вызванное недостатком образования. В частности, другая пьеса с таким же звучным названием: «В чужом пиру похмелье» затрагивает избитую тему невежества купеческих детей. В противовес купцу и самодуру Титу Титычу выступает самоотверженный, бедный учитель. Такие сравнительные линии используются автором для усиления эффекта несоответствия уровня состояния и уровня культуры. Об этом свидетельствует и первоначальное название пьесы: «Ученье свет, а неученье тьма»¹.

Рассматривая литературное отражение настроений, царивших в купеческой среде, следует также обратиться к материалам работы Уложенной комиссии. Комиссия начала работу в 1767 году для составления проекта нового Уложения². Она была призвана помочь правительству выявить «умоначертания народа». Требования купечества, изложенные в городских наказах, очень выразительно отражают представления купцов о роли и функциях верховной власти. В своих наказах купцы выдвинули свыше семидесяти предложений. Большинство положений были направлены на реорганизацию профессиональной деятельности и организации местного управления. Затрагивались вопросы кредитования, обустройства пристаней и складов, регулирования цен и прочие. Также купечество было нацелено наповышение социального статуса. Купцы выступали за отмену подушной подати и рекрутской повинности, а также за увеличение штрафа за «бесчестье». Как видно из этого купечество боролось за усиление и без того немалого веса в обществе. Ряд же предложений (например, запретить крестьянам спаивать купцов и «по тому их слабому состоянию» брать подложные векселя за якобы купленные товары) свидетельствует об ограниченности правосознания купцов и об откровенном стремлении к материальной выгоде.

Проблему преклонения деньгам затрагивает другой русский писатель – Ф.М. Достоевский. Несмотря на то, что он сравнительно мало уделял внимание торговому и промышленному сословию, в своих романах он говорит о всеилии денег и о губительной страсти, которую они способны вызывать.

Со временем старые идеи меркантилизма исчерпали себя, торговому сословию требовалось

¹ Островский А.Н. В чужом пиру похмелье : комедия. В 2-х д. Москва ; Ленинград : Искусство, 1949 (Москва: 17-я тип. Главполиграфиздата). 52 с.

² Городские наказы в Уложенную комиссию 1767 г. URL: <http://emelyan.ru/publikacii/goroda-urala-i-povolzhya-v-krestyanskoy-voyne-1773-1775/p4> (дата обращения: 12.03.2023).

реорганизовать источники заработка, однако большинство купцов не было готово рушить устоявшийся вековой уклад. На это противоречие указал А.П. Чехов в пьесе «Вишнёвый сад». Это произведение пропитано изменяющимся духом того времени. Один из главных героев – купец Лопахин, обладающий сообразительностью и рациональным подходом к делам. В нём происходит столкновение тонкой натуры ценителя прекрасного с идеологией предпринимателя. Чехов описывает конфликт изнеженной элиты с новым типом предпринимателей, ставящих во главу угла деловой успех. Несмотря на то, что пьеса нацелена в первую очередь на проблему сохранения духовных ценностей, в ней отражается становление нового типа купечества – изменяется его психология. Теперь на смену патриархальному укладу постепенно приходит новый, проявляющийся в частности заимствованием технологий запада¹.

Патриархальное купечество, описанное в пьесах А. Н. Островского, постепенно уступает место обуржуазившимся дельцам из крестьянской и дворянской среды. Образ Лопахина полностью соответствует этому новому типу купечества.

Таким образом, прослеживается генезис от меркантильной психологии купечества к осознанию сословием неотвратимости изменений, как в экономической, так и в социальной сфере. Однако, активного стремления к усовершенствованию производства купцы не проявляли. Это было связано не только с личными предпринимательскими качествами и привычкой действовать «как предки жили», но и с характерной нехваткой средств на внедрение новых технологий.

Также следует отметить такую свойственную купечеству черту, как благотворительность. На купеческие деньги строились церкви, открывались школы, спонсировались музеи и культурные учреждения. Признание экономически прогрессивной роли купечества, а также отдельных светлых сторон облика представителей этого сословия, таких как честолюбие, своеобразная купеческая гордость, побуждавшая заниматься широкой благотворительностью, не нашли широкого отражения в литературе.

Помимо благотворительности, коей занимались купцы, немаловажную роль в процветании конкретных регионов способствовало развитие

промышленности. Ярким примером этого служит становление стекольной промышленности во Владимирской губернии. Представители купечества были первыми, кто основал предприятия, которые в последствии стали центрами сельских поселений, где для рабочих основывались церкви и учебные учреждения. Так, один из первых владельцев Великодворской (Дардурской) стекольной фабрики (ныне Великодворский стекольный завод) Николай Алексеев Бахметьев был именно представителем нового предпринимательского сословия. В его планах было продвижение стекольной промышленности за счёт взаимосвязи нескольких предприятий в разных населённых пунктах, владельцем которых он был, однако война 1812 года помешала их реализации. Вот его высказывание, которое отражает намерения купечества не только преумножить собственное состояние: «всеми силами потщусь усилить выработку на оной (фабрике) хрустальных изделий, так чтобы столица в оном избыточествовала, доброты и чистота могли бы заменить иностранную посуду, усердствуя общественной пользе, цель моя не есть прибыль, но единое желание видеть отечественные мануфактуры процветающими».

Идея о необходимости преобладающего развитие промышленности вместо поставок за границу сырья – свидетельствует не только о рациональном подходе к государственным интересам, но и о понимании важности своего «дела», формировании предпринимательской деловой культуры.

Итак, в художественных произведениях нашли отражение процессы социальной эволюции русского купечества, переход от купца-торговца к промышленнику-предпринимателю. Постепенно уходят в прошлое косность мышления, жесткий патриархальный уклад, сословная закрытость и изолированность, формируются новые формы хозяйствования. Повышается общий культурный уровень, в том числе и правовой. Сопоставляя образ русского купца в литературе и историко-правовой науке, можно выявить, что ученые за длительный период составили разнообразные по своему содержанию характеристики, от резко негативного до комплементарного, тогда как в художественной литературе, по мнению В. П. Бойко, был задан тон изображения купечества как совокупности бытовых, психологических и социальных противоречий [Бойко 2018].

Библиографический список

Бойко 2018 – Бойко В. П. Социально-психологический облик русского купечества в исторической литературе и произведениях писателя П. Д. Боборыкина // Вестник Томского государственного университета. История. 2018. № 52. С. 107–113.

¹Чехов А.П. Вишневый сад : пьесы. Москва : Э, 2017. 317 с.

References

1. Boyko, V. P. (2018), "The socio-psychological image of the Russian merchants in historical literature and the works of the writer P. D. Boborykin", *Vestnik Tomskogo gosudarstvennogo universiteta. Istoriya.* no. 52, pp. 107–113.

Информация об авторах

А. А. Ошмарин – старший преподаватель кафедры «Теория и история государства и права» ВлГУ

Г. Н. Исааков – студент ВлГУ

Information about the authors

A. A. Oshmarin – senior Lecturer, Department of Theory and History of State and Law, VLSU

G. N. Isaakov – student of VLSU

Статья поступила в редакцию 16.06.2023; одобрена после рецензирования 20.06.2023; принята к публикации 29.06.2023.

The article was submitted 16.06.2023; approved after reviewing 20.06.2023; accepted for publication 29.06.2023.

Научная статья
УДК 34.096

Ирина Леонидовна Петрова¹, Шамиль Магомедович Магомедов²

^{1,2} Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия

¹ i-l-petrova@mail.ru

² shamil.dag005@mail.ru

ЭЛЕКТРОННЫЙ НОРМАТИВНЫЙ ПРАВОВОЙ АКТ: ОСОБЕННОСТИ И СТАТУС

Ключевые слова: закон, право-творчество, цифровизация, нормативный правовой акт, электронный документооборот, Интернет.

Аннотация. В статье рассматривается относительно новый для отечественного правового института электронного нормативного правового акта, определяется статус такого акта среди других нормативных правовых актов, выявляются его особенности.

Для цитирования: Петрова И. Л. Электронный нормативный правовой акт: особенности и статус // Вестник Владимирского государственного университета. Серия: Юридические науки. 2023. № 2(36). С. 27–29.

Original article

Irina L. Petrova¹, Shamil M. Magomedov²

^{1,2} Stoletovs Vladimir State University, Vladimir, Russian Federation

¹ i-l-petrova@mail.ru

² shamil.dag005@mail.ru

Electronic normative legal act: features and status

Keywords: law, lawmaking, digitalization, normative legal act, electronic document management, Internet

Abstract. The article considers a relatively new institution for the national legal order of the electronic regulatory legal act, determines the status of such an act among other regulatory legal acts, and identifies its features.

For citation: Petrova, I. L. and Magomedov, S. M. (2023), “Electronic normative legal act: features and status”, *Bulletin of Vladimir state university named after Alexander and Nikolay Stoletovs. «Law science» edition*, no. 2(36), pp. 27–29.

Внешней формой выражения норм права являются его источники (в юридическом смысле). В государствах романо-германской (континентальной) правовой семьи в качестве основного источника права выступает нормативный правовой акт. Как правило, привычным оформлением нормативного правового акта является бумажный вариант. Однако в условиях цифровизации различных сфер общественной жизни все чаще приходится сталкиваться с так называемыми электронными нормативными правовыми актами.

Можно выделить следующие особенности этого относительно нового для российского законодательства вида юридического акта. Прежде всего, следует отметить, что, несмотря на цифровую «подачу», форма такого документа должна соответствовать требованиям, предъявляемым к форме обычного нормативного правового акта. Так, он оформляется в виде документа, выражает волю государства через посредство принявшего его органа, содержит нормы права, принимается в особом

порядке уполномоченным органом, регулирует общественные отношения. Электронный нормативный правовой акт, как и любой другой нормативный акт, имеет определенную юридическую силу (как силу подзаконного акта, так и силу закона [Штыкова 2015, с. 829]), носит обобщающий характер, является частью системы нормативных правовых актов.

Особенностью электронного нормативного правового акта, как следует из названия, является его электронная характеристика. Она связана со способом официального опубликования таких актов – применением информационных технологий. Платформой для официального опубликования электронных нормативных правовых актов на сегодняшний день является Официальный интернет-портал правовой информации. За его функционирование отвечает Федеральная служба охраны РФ.

Вопросы официального опубликования нормативных правовых актов на вышеуказанном ресурсе регулируются Федеральным законом от

14.06.1994 № 5-ФЗ «О порядке опубликования и вступления в силу федеральных конституционных законов, федеральных законов, актов палат Федерального Собрания»¹, Положением о российском государственном сегменте информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»², а также Указом Президента РФ от 02.04.2014 № 198 «О порядке опубликования законов и иных правовых актов субъектов РФ на «Официальном интернет-портале правовой информации»³.

Официальный интернет-портал правовой информации предполагает возможности размещения, а равно опубликования на нем таких нормативных правовых актов, как федеральные конституционные законы, федеральные законы, международные договоры, акты палат Федерального Собрания, акты Президента РФ, акты Конституционного Суда РФ. Кроме того, размещение может быть также осуществлено в отношении правовых актов Правительства РФ и других органов государственной власти, правовых актов субъектов РФ и муниципальных правовых актов.

В электронной форме размещаются и правоприменительные акты, а именно: итоговые постановления судебных органов, обобщения и обзоры судебной практики. Что касается судебных постановлений, то их размещение осуществляется с момента принятия, а размещение приговоров – с момента вступления в законную силу. Подобные акты обычно не содержат персональных данных основных участников процесса (сторон), при этом допускается использование инициалов, псевдонимов и иных обозначений без возможности идентификации. Кроме того, тексты судебных актов публикуются в сети «Интернет» без содержащихся в них (при наличии) сведений, составляющих охраняемую законом тайну [Рагимханова, Курбаналиев 2019, с. 189].

Не все судебные акты могут быть размещены в сети «Интернет», поскольку отдельные категории дел не позволяют осуществить такие действия в силу конфиденциальности рассматриваемых в их

рамках материалов. К таким категориям относятся, например, дела, затрагивающие безопасность государства, возникающие из семейных правоотношений, дела о преступлениях против половой свободы и половой неприкосновенности, о признании гражданина недееспособным и другие.

В отношении остальных категорий дел опубликование правоприменительных актов в электронном виде, несомненно, способствует ускорению процесса ознакомления с итоговыми постановлениями.

Ограничение использования цифровых технологий в области правоприменительной деятельности связано не только с понятиями конфиденциальности или тайны, но и с иными факторами. Далеко не все юридически значимые действия могут быть совершены в электронной форме (например, некоторые нотариальные⁴); пределом является «отсутствие должной ответственной инфраструктуры для электронного документооборота, что, в свою очередь, связано с отсутствием единого федерального стандарта электронного документа» [Головкин, Кузьмин 2022, с. 124]; ограничения связаны и с недоверием людей к электронным системам обработки данных, а также с некоторыми другими причинами. В свете этого нельзя не согласиться с мнением Р. Б. Головкина и И. М. Кузьмина о том, что «цифровая реализация права не может быть абсолютной» [Головкин, Кузьмин 2022, с. 123].

Возвращаясь к нормативно-правовым актам, следует отметить, что их цифровизация не означает возникновения нового вида нормативного документа: уже существующие виды таких актов в зависимости от их юридической силы и органа, их принявшего, просто существуют в электронном виде, почему и получают такое название. Электронная форма нормативного правового акта ничем не отличается от соответствующего ей бумажного носителя.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в соответствии с современными реалиями нормативные правовые акты все чаще обретают электронный вид. Данное нововведение (подтверждающее вступление общества на новый, объективный и закономерный, этап развития – «индустрия 4.0» и «общество 4.0», где «цифра четыре обозначает четвертую промышленную революцию») [Головкин, Кузьмин 2022, с. 121] позволяет юристам своевременно и оперативно получать необходимую для них правовую информацию, упорядоченную для удобства по различным критериям и категориям.

⁴ Основы законодательства Российской Федерации о нотариате : утв. Верхов. Советом Рос. Федерации 11 февр. 1993 г. № 4462-1 // Российская газета. 1993. 13 марта (Ст. 44.3).

¹ О порядке опубликования и вступления в силу федеральных конституционных законов, федеральных законов, актов палат Федерального Собрания : федер. закон от 14 июня 1994 г. № 5-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 8, ст. 801.

² Положение о российском государственном сегменте информационно-телекоммуникационной сети «Интернет». URL: <https://base.garant.ru/71513748/53f89421bbdaf741eb2d1ecc4ddb4c33/> (дата обращения: 27.11.2022).

³ О порядке опубликования законов и иных правовых актов субъектов Российской Федерации на «Официальном интернет-портале правовой информации» (www.pravo.gov.ru) : указ Президента Рос. Федерации от 2 апр. 2014 г. № 198 // Собрание законодательства Российской Федерации. 2014. № 14, ст. 1612.

В этой связи периодически возникает вопрос о полном переходе на электронный документооборот в сфере правотворчества и правоприменения, который в принципе возможен (при соблюдении

названных выше ограничений в сфере правоприменительной деятельности), однако данный процесс будет иметь постепенный (поступательный) и, следовательно, длительный характер.

Список цитируемых источников

Рагимханова, Курбаналиев 2019 – Рагимханова Д. А., Курбаналиев Э. И. Сетевое издание как источник официального опубликования нормативных правовых актов // Закон и право. 2019. № 9. С. 188–190.

Штыкова 2015 – Штыкова Н. Н. Форма электронного нормативного правового акта (вопросы правового регулирования) // Юридическая техника. 2015. № 9. С. 828–831.

Головкин, Кузьмин 2022 – Головкин Р. Б., Кузьмин И. М. Особенности реализации законодательства с использованием цифровых технологий // Вестник Владимирского юридического института. 2022. № 4(65). С. 121–125.

References

Rahimkhanova, D. A. and Kurbanaliev, E. I. (2019), “Network edition as a source of official publication of normative legal acts”, *Zakon i parvo*, no. 9, pp. 188–190.

Shtykova, N. N. (2015), “Form of electronic normative legal act (questions of legal regulation)”, *Yuridicheskaya tekhnika*, no. 9, pp. 828–831.

Golovkin, R. B. and Kuzmin, I. M. (2022), “Features of the implementation of legislation using digital technologies”, *Vestnik Vladimirskogo yuridicheskogo instituta*, no. 4(65), pp. 121–125.

Информация об авторах

И. Л. Петрова – кандидат юридических наук, доцент кафедры теории и истории государства и права

Ш. М. Магомедов – студент ВлГУ

Статья поступила в редакцию 15.06.2023; одобрена после рецензирования 20.06.2023; принята к публикации 29.06.2023.

Information about the authors

I. L. Petrova – PhD (Law), Associate professor, associate Professor of the Department of theory and history of state and law VLSU

Sh. M. Magomedov – student of VLSU

The article was submitted 15.06.2023; approved after reviewing 20.06.2023; accepted for publication 29.06.2023.

Научная статья
УДК 330.1

Александра Сергеевна Пылаева

Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия, aspylaeva16@gmail.com

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРИМЕРЕ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

Ключевые слова: экономическая безопасность, Европейский Союз, экономика, регулирование, безопасность, политика.

Аннотация. В данной статье представлен обзор мировой практики регулирования экономической безопасности в Европейском союзе. В статье определено понятие экономической безопасности, рассмотрены ключевые причины, влияющие на экономическую безопасность, а так же охарактеризованы государственные органы, контролирующие экономическую безопасность в Европейском Союзе.

Для цитирования: Пылаева А. С. Зарубежный опыт регулирования экономической безопасности на примере Европейского Союза // Вестник Владимирского государственного университета. Серия: Юридические науки. 2023. № 2(36). С. 30–32.

Original article

Aleksandra S. Pylaeva

Stoletovs Vladimir State University, Vladimir, Russian Federation, aspylaeva16@gmail.com

Foreign experience in regulation of economic security on the example of the European Union

Keywords: economic security, European Union, economics, regulation, security, politics.

Abstract. This article provides an overview of the world practice of regulating economic security in the European Union. The article defines the concept of economic security, considers the key factors affecting economic security, and also describes the state bodies that control economic security in the European Union.

For citation: Pylaeva, A. S. (2023), "Foreign experience in regulation of economic security on the example of the European Union", *Bulletin of Vladimir state university named after Alexander and Nikolay Stoletovs. «Law science» edition*, no. 2(36), pp. 30–32.

За последнее десятилетие глобальная социально-экономическая среда претерпела серьезные изменения, продиктованные глобализацией, технологическим прогрессом и политическими интересами. Законодательство играет важную роль в обеспечении эффективного и устойчивого функционирования экономики; оно является основой взаимодействия предприятий, правительств и гражданского общества. Его роль заключается в обеспечении стабильного функционирования экономики с учетом экологических, социальных и государственных факторов.

Экономические позиции Европейского Союза значительно ухудшились по сравнению с остальным миром, что неизбежно ведет к снижению политической и экономической мощи сообщества. Более того, уменьшение экономического влияния Евросоюза на мировой арене снижает степень его экономической безопасности, поскольку сообщество рискует потерять внешние и внутренние рынки [Аубакир 2019].

Оксфордский словарь определяет безопасность как «состояние отсутствия опасности или угрозы», экономическая безопасность определяется как состояние социально-экономической среды страны, характеризующееся стабильным формированием благосостояния, поддерживающим рост уровня жизни. Экономическая безопасность описывает способность государств эффективно реализовывать политику и стратегии для достижения желаемых целей, не будучи ограниченным какой-либо внешней или внутренней угрозой.

В тоже время эта концепция изображает ситуацию, при которой одна или группа стран имеют положительную фундаментальную основу для роста, т.е. процветающий и активный бизнес, инвестиции в НИОКР, эффективную бюрократию, производительность и технический прогресс, растущее накопление капитала, платежеспособность, общественный климат и т.д.

Экономическая безопасность – это широкое понятие, включающее множество аспектов, некоторые страны, например, могут иметь сильные позиции с точки зрения производительности,

технологий или ВВП, но иметь относительно слабую экономическую безопасность из-за высокого уровня государственного долга, который подрывает перспективы их развития и способность генерировать дальнейший рост, например, Италия, Испания, Франция и Соединенное Королевство [Гагоева, Титова, Джиоева, Келехсаева, 2022].

Другие страны могут иметь как высокую экономическую эффективность, технологический прогресс и сильные институты, так и низкий уровень государственного долга, но при этом испытывать демографические проблемы, например, Германия.

В то же время в некоторых странах может наблюдаться благоприятная эволюция с точки зрения долга, экономического развития и производительности, но при этом они подвержены влиянию коррупции и слабой предпринимательской культуры и институтов, что определяет низкую экономическую безопасность, например, Румыния, Болгария или Польша.

Чрезмерное участие государства в экономических процессах снижает конкурентоспособность европейской экономики, которая имеет тенденцию становиться менее привлекательной из-за чрезмерного налогообложения и регулирования.

Институциональный механизм ЕС составляют:

1. Европейский парламент.
2. Европейский совет.
3. Совет
4. Европейская комиссия.
5. Суд Европейского союза.
6. Европейский центральный банк.
7. Счетная палата [Ставицкий 2019].

Европейский парламент реализует политическую, законодательную, бюджетную, консульта-

тивную функции. Европейский совет определяет и координирует региональные политические, экономические, социальные цели и приоритеты развития. Совет осуществляет законодательную и бюджетную функции совместно с Европейским парламентом. Европейская комиссия выполняет исполнительную, координационную, управленческую функции, реализует общие интересы Евросоюза. Суд ЕС обеспечивает соблюдение европейского права. Европейский центральный банк осуществляет проведение денежной политики. Счетная палата контролирует финансовую деятельность [4].

Важно отметить, что другие страны могут иметь проблемы с экономической безопасностью, связанные с серьезными экологическими проблемами, например, Китай (вредные производства, слабые мощности по переработке, высокое использование угля в экономических процессах), Бразилия (вырубка лесов), Канада (эксплуатация нефтеносных песков) и так далее.

Соответственно, можно заметить, что страны сталкиваются с различными вызовами, которые угрожают их экономической безопасности, как на глобальном уровне, так и на уровне Европейского Союза, эта ситуация зависит от конкретной среды, которой характеризуется каждая страна. Вызовы меняются с годами, и ответственность за создание эффективных механизмов борьбы с ними лежит на правительствах. Несмотря на усилия, предпринятые для усиления либерализации, жесткость по-прежнему наблюдается в сфере налогообложения, товаров, услуг и государственных закупок. Кроме того, существуют проблемы, связанные со взаимным признанием законов, этот факт нарушает эффективное функционирование единого рынка.

Список цитируемых источников

Аубакир 2019 – Аубакир А. Экономическая безопасность европейского союза в контексте европейско-китайских отношений // Проблемы экономики, организации и управления в России и мире : материалы XIX междунар. науч.-практ. конф. Прага : World Press, 2019. С. 4-6.

Гагоева, Титова, Джиоева, Келехсаева, 2022 – Гагоева А.М., Титова М.Н., Джиоева М.И., Келехсаева М.В. Проблемы обеспечения экономической безопасности: опыт России и зарубежных стран // Бюллетень Владикавказского института управления. 2022. № 62. С. 27–39.

Ставицкий 2019 – Ставицкий А. Роль европейской интеграции в обеспечении экономической безопасности // Вестник Киевского национального университета им. Тараса Шевченко. Экономика. 2019. № 2(203). С. 53–59.

Старкова 2021 – Старкова Т. А. Особенности укрепления экономической безопасности в европейском союзе // Проблемы развития национальной экономики в условиях глобальных инновационных преобразований : сб. науч. трудов ; под ред. Ж. Н. Казиевой. Махачкала : Дагестанский государственный технический университет, 2021. С. 146–147.

References

Aubakir A. (2019), “Economic security of the European Union in the context of European-Chinese relations”, *Problemy ekonomiki, organizatsii i upravleniya v Rossii i mire*, World Press, Praga, Czech Republic, pp. 4–6.

Gagoeva, A. M., Titova, M. N., Dzhioeva, M. I. and Kelekhsaeva, M. V. (2022), “Problems of ensuring economic security: the experience of Russia and foreign countries”, *Byulleten' Vladikavkazskogo instituta upravleniya*. no. 62, pp. 27–39.

Stavitskii, A. (2019), "The role of European integration in ensuring economic security", Vestnik Kievskogo natsional'nogo universiteta im. Tarasa Shevchenko. Ekonomika, no. 2(203), pp. 53–59.

Starkova, T. A. (2021), "Features of strengthening economic security in the European Union", Problemy razvitiya natsional'noi ekonomiki v usloviyakh global'nykh innovatsionnykh preobrazovaniy [Problems of development of the national economy in the context of global innovation transformations], Dagestanskii gosudarstvennyi tekhnicheskii universitet, Makhachkala, Russia, pp. 146–147.

Информация об авторе

А. С. Пылаева – ассистент кафедры «Государственное право и управление таможенной деятельностью» ВЛГУ

Information about the author

A. S. Pylaeva – assistant Department of "State law and management of customs activities" VLSU

Статья поступила в редакцию 16.06.2023; одобрена после рецензирования 20.06.2023; принята к публикации 29.06.2023.

The article was submitted 16.06.2023; approved after reviewing 20.06.2023; accepted for publication 29.06.2023.

Научная статья
УДК 339.5

Анастасия Владимировна Сальникова¹, Диана Алексеевна Платова²

^{1,2} Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, Владимир, Россия

¹ salnikova-av@mail.ru

² dianaplatova@mail.ru

ПАРАЛЛЕЛЬНЫЙ ИМПОРТ АВТОМОБИЛЕЙ В УСЛОВИЯХ АНТИРОССИЙСКИХ САНКЦИЙ

Ключевые слова: параллельный импорт, автомобили, экономические санкции, Россия, импорт, авторынок.

Аннотация. В статье проведен анализ российского авторынка в 2021-2022 гг. и определены последствия введенных экономических санкций. Выявлены проблемы параллельного импорта автомобилей в РФ, среди которых: аннулирование документов на машины, отсутствие адаптации автомобилей под условия российского рынка. Установлено, что параллельный импорт является в современных условиях инструментом, позволяющим стабилизировать отечественный авторынок и восполнить дефицит иномарок, образовавшийся в результате ухода зарубежных автопроизводителей.

Для цитирования: Сальникова А. В., Платова Д. А. Параллельный импорт автомобилей в условиях антироссийских санкций // Вестник Владимирского государственного университета. Серия: Юридические науки. 2023. № 2(36). С.33–36.

Original article

Anastasiya Vladimirovna Salnikova¹, Diana Alekseevna Platova²

^{1,2} Stoletovs Vladimir State University, Vladimir, Russian Federation

¹ salnikova-av@mail.ru

² dianaplatova@mail.ru

Parallel import of cars under anti-russian sanctions

Keywords: parallel import, cars, economic sanctions, Russia, import, Russian car market.

Abstract. The article analyzes the Russian car market in 2021-2022 and determines the consequences of the imposed economic sanctions. The problems of parallel import of cars to the Russian Federation are identified, among which: cancellation of documents for cars, lack of adaptation of cars to the conditions of the Russian market. It is established that parallel import is a tool in modern conditions that allows to stabilize the domestic car market and fill the deficit of foreign cars formed as a result of the departure of foreign automakers.

For citation: Salnikova, A. V. and Platova D. A. (2023), “Parallel import of cars under anti-russian sanctions”, *Bulletin of Vladimir state university named after Alexander and Nikolay Stoletovs. «Law science» edition*, no. 2(36), pp. 33–36.

Стремительно развивающиеся геополитические события, обострившие отношения между рядом западных стран и Россией, плавно перетекли в экономические санкции, которые напрямую затронули автоиндустрию. В феврале 2022 года ситуация на авторынке в России начала резко меняться в худшую сторону. США полностью запретили импорт на российский рынок моделей автомобилей, которые были выпущены на их территории. 15 марта 2022 года страны Евросоюза ввели против России четвертый пакет санкций, запрещающий ввоз в Россию автомобилей, которые стоят более 50 тыс. долларов США¹. Например, к таким автомобилям

можно отнести «Audi», «BMW», «Mercedes-Benz», «Ferrari», «Porsche» и т. д. Вслед за Европейским союзом Япония установила планку для импорта автомобилей на уровне 6 млн иен или около 49,2 тыс. долларов США². В результате российский рынок покинуло большинство европейских производителей авто. Приостановили поставки автомобилей такие крупные автокомпании, как «Jaguar Land Rover», «Rolls-Royce», «Suzuki», «Lamborghini», «Ferrari», «Infiniti», «Renault». Компании «BMW», «Mercedes-Benz» и «Volkswagen» одновременно приостановили поставки автомо-

¹ Полякова В. ЕС запретил поставлять в Россию дорогие машины, вина, сигары и трюфели. URL: <https://www.rbc.ru/politics/15/03/2022/6230c6659a79470a32bd5c29> (дата обращения: 16.03.2023).

© Сальникова А. В., Платова Д. А., 2023

² Александров Д. Япония запретила поставки авто в Россию. Какие машины попали под санкции. URL: <https://www.autonews.ru/news/62446b099a79477298e1ff4a> (дата обращения: 16.03.2023).

билей и прекратили свое производство на территории РФ¹.

Целью статьи является анализ влияния параллельного импорта на российский авторынок в условиях санкций. Также целью исследования выступает определение основных проблем, возникающих при параллельном импорте автомобилей и разработка предложений по их решению.

Россия – страна, напрямую зависящая от импорта автомобилей. Доля отечественного производства авто составляет 23,1 % российского автопрома. Остальную часть российского рынка составляют иностранные марки автомобилей, из которых 28,7 % приходится на европейские бренды. Далее идут корейские автомобили с долей на российском рынке 24,5 %. Наименьшим спросом пользуются американские машины: их доля составляет 0,3 %² (рис. 1).

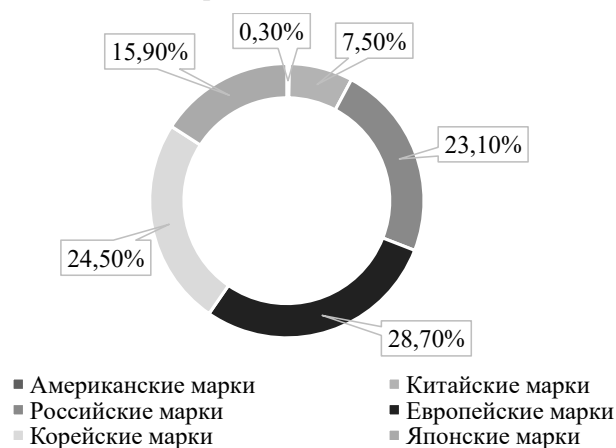


Рис. 1. Доли марок автомобилей разных стран на российском авторынке, в %

В результате ухода большинства крупных автомобильных производителей с российского рынка образовался дефицит иномарок. Для решения этой проблемы в апреле 2022 года Минпромторг РФ утвердил перечень товаров (далее Перечень), которые разрешено ввозить в Россию по параллельному импорту. В Перечень вошли несколько десятков автомобильных торговых марок, среди которых «Volkswagen», «Skoda», «Toyota», «Nissan», «Mitsubishi», «BMW», «Audi», «Mercedes-Benz», «Tesla» и др.³

¹ Лобода В. Санкции и их влияние на автомобильную отрасль России. Хроника событий с 24 февраля. URL: <https://www.autostat.ru/articles/51062/> (дата обращения: 17.03.2023).

² Сайт аналитического агентства «Автостат» URL: <https://www.autostat.ru/> (дата обращения: 16.03.2023).

³ Об утверждении перечня товаров (групп товаров), в отношении которых не применяются положения подпункта 6 статьи 1359 и статьи 1487 Гражданского кодекса Российской Федерации при условии введения указанных товаров (групп товаров) в оборот за пределами территории Российской Федерации правообладателями (патентообладателями), а также с их согласия : приказ Минпромторга России от 19 апр. 2022 г. № 1532.

Параллельный импорт представляет собой ввоз оригинального, маркированного товарным знаком товара, на территорию страны неуполномоченными импортерами (лицами, не имеющими документированного согласия от правообладателя на ввоз) по параллельным или альтернативным каналам, напрямую не связанным с правообладателем [Могилевский 2022, с. 229].

2 марта 2023 года Минпромторг РФ расширил Перечень, добавив в него 12 автомобильных марок. В их числе оказались «Kia», «Mazda» и «Hyundai», которые прекратили производство автомобилей в России, но о своем уходе с российского рынка не объявляли. Также в Перечень вошли «Genesis», «Renault» и «Dacia» (не была официально представлена в России), «Citroen», «Mazda», «Opel», «Hino», «Peugeot», и «Isuzu»⁴.

На ввозимые в Россию автомобили оформляются разные типы документов для подтверждения их безопасности и соответствия требованиям технического регламента ЕАЭС от 09.12.2011 № 018/2011 «О безопасности колесных транспортных средств». Это может быть стандартное одобрение типа транспортного средства (далее ОТТС). Но в 2022 году получить его стало невозможно по некоторым маркам из-за санкций и прекращения официальных поставок, так как ОТТС могут выдать только с разрешения правообладателя. Поэтому 15 июля 2022 года было принято Постановление Правительства РФ № 1269, которое регламентирует ввоз зарубежных автомобилей по упрощенным правилам⁵. На автомобиль теперь необходимо оформить свидетельство о безопасности конструкции транспортного средства (далее СБКТС) или заключение об оценке единичных транспортных средств на соответствие техническим регламентам (далее ЗОЕТС)⁶.

СБКТС выдается физическим лицам при ввозе автомобилей для собственных нужд. Его также могут выдать юридическому лицу, но только на автомобили старше 3 лет. ЗОЕТС – документ, подтверждающий, что ввозимое транспортное средство прошло оценку соответствия и разрешено к эксплуатации на российских дорогах. Оно вы-

Документ опубликован на официальном интернет-портале правовой информации <http://pravo.gov.ru>. Дата публикации: 06.05.2022.

⁴ Там же.

⁵ О внесении изменений в Правила применения обязательных требований в отношении отдельных колесных транспортных средств и проведения оценки их соответствия : постановление Правительства Рос. Федерации от 15 июля 2022 г. № 1269 // Собрание законодательства Российской Федерации. 2022. № 38, ст. 6476.

⁶ Минпромторг пояснил как будет работать упрощенная регистрация ввозимых из-за границы автомобилей. URL: https://www.alt.ru/external_news/91870/ (дата обращения: 17.03.2023).

дается юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю при ввозе на территорию РФ нового автомобиля, то есть с момента выпуска которого прошло менее 3 лет. Выдает ЗОЕСТ только одна инстанция – подведомственный Минпромторгу РФ автомобильный ФГУП «НАМИ».

При ввозе автомобилей посредством параллельного импорта существует ряд особенностей, которые необходимо учитывать. Это и возраст автомобиля, и его экологический класс, наличие системы «ЭРА-ГЛОНАСС», необходимых документов на автомобиль и т. д. Так, например с февраля 2023 года Росстандарт начал отзывать документы на зарубежные автомобили, которые были ввезены по параллельному импорту – СБКТС¹.

Если у машин отзывают СБКТС, следом их лишают паспорта транспортного средства и снимают с учета в ГИБДД. Таким образом, автомобиль становится не эксплуатируемым. Отзывать документ могут, если лаборатория нарушила регламент. Например, не провела испытание тормозной системы. Но есть и другие причины – иногда импортеры намеренно искажают данные в СБКТС, что тоже делает его недействительным.

Одной из частых причин, по которой могут отзывать СБКТС – это некорректный класс экологической безопасности, характеризующий содержание вредных веществ в выхлопе работающего автомобиля. По схеме параллельного импорта в Россию привозят машины, официально тут не продававшиеся. Модель может быть той же, например, популярной «BMW X5». Но это все равно будет другой автомобиль, потому что он предназначался для другого рынка. Следовательно, у него могут отличаться некоторые характеристики и детали. Такой автомобиль в России не сертифицирован, и, согласно правилам, в документах можно поставить экологический класс не выше 4, это допустимый минимум. Чтобы повысить класс, владелец должен провести дополнительное исследование и предоставить результаты. Но в лабораториях иногда закрывают на это глаза и оформляют автомобили, у которых экологический класс ниже четвертого².

Неприспособленность к российским условиям является одним из главных недостатков параллельного импорта автомобилей. Машины не будут адаптированы к российскому рынку, так как они предназначены для рынков других стран. Например, автомобили из ОАЭ адаптированы больше под жаркий климат и часто не обладают подогревом сидений или стекол. У машин, выпу-

¹ Астахов А. В России начали аннулировать документы на машины, ввезенные по параллельному импорту. URL: <https://www.bfm.ru/news/519744> (дата обращения: 17.03.2023).

² Там же.

щенных для корейского рынка, подвеска может оказаться недостаточно надежной для российских дорог.

Для решения обозначенных проблем могут быть применены следующие подходы и мероприятия:

Автомобили, которые произведены для других стран, необходимо адаптировать под российский климат и особенности. Установить систему обогрева для зимнего периода, провести антикоррозийную обработку кузова, которая необходима, чтобы защитить металл от воздействия неблагоприятных факторов.

Всем испытательным лабораториям, выдающим СБКТС, подписать декларацию о присоединении к Кодексу добросовестного поведения аккредитованных испытательных лабораторий (далее Кодекс). Документ представляет собой свод рекомендуемых правил взаимодействия между испытательными лабораториями. Присоединение к Кодексу позволит исключить необоснованную выдачу документов об оценке соответствия транспортных средств, ввезенных посредством параллельного импорта. Это окажет положительное влияние на защиту прав автовладельцев.

Произвести цифровизацию процедуры оценки соответствия транспортных средств. Необходимо внедрить электронные протоколы испытаний и технической экспертизы, а также электронные бланки СБКТС. Внедрение электронного документооборота позволит обеспечить прозрачность процесса выдачи СБКТС, что позволит решить проблему с недобросовестными испытательными лабораториями.

Параллельный импорт не стал препятствием увеличению объема ввозимых автомобилей. Так, импорт легковых автомобилей в Россию по итогам 2022 года вырос на 30,7 % – до 443 тыс. машин против 338,9 тыс. автомобилей, импортированных в 2021 году³. Общий объем ввозимых новых легковых автомобилей сократился на 19 % (с 220,4 тыс. автомобилей в 2021 году до 192,1 тыс. штук – в 2022). В данном случае под новыми следует понимать импортируемые автомобили, находящиеся в возрасте до 3 лет. Импорт автомобилей с пробегом, наоборот, вырос на 91 % (с 118,5 тыс. до 259,7 тыс. машин)⁴. Эксперты считают, что бывшие в употреблении автомобили – хорошая альтернатива в текущих экономических условиях (рис. 2).

³ Бедняков П. Половину импортированных автомобилей в РФ в 2022 году завезли физлица. URL: <https://iz.ru/1483331/2023-03-15/polovinu-importirovannykh-avtomobilei-v-rf-v-2022-godu-zavezli-fizlitca> (дата обращения: 18.03.2023).

⁴ Удалов С. Доля физлиц в структуре импорта новых автомобилей в 2022 году выросла в 14 раз. URL: <https://www.autostat.ru/news/53593/> (дата обращения: 18.03.2023).

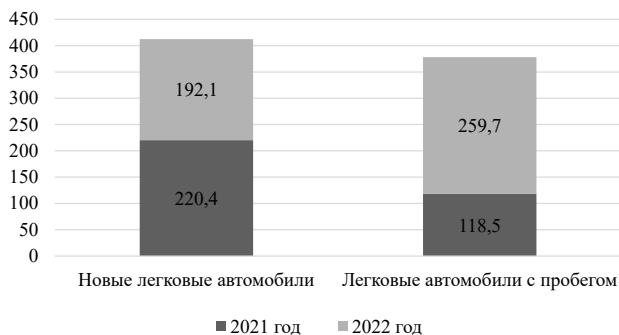


Рис. 2. Динамика импорта легковых автомобилей в 2021-2022 гг., в тыс. шт.

В сложившихся условиях потенциальными торговыми партнерами России в рамках параллельного импорта автомобилей могут стать такие страны, как Китай, Индия, Белоруссия, Казахстан, Армения и другие дружественные страны. Так, в декабре 2022 года было импортировано 30,4 тыс. новых легковых автомобилей. Чаще всего ввозили из Китая, доля которого составляет 63,7 %. На втором месте – импорт из Казахстана с долей 18,4 %. Третьей страной-лидером является Белоруссия – 3,8 %¹ (рис. 3).

Список цитируемых источников

Могилевский 2022 – Могилевский Г. А. Параллельный импорт как форма реализации международного принципа исчерпания исключительного права // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2022. № 4 (67). С. 229–231.

References

Mogilevskii, G. A. (2022), "Parallel import as a form of implementation of the international principle of exhaustion of exclusive rig", *Mezhdunarodnyi zhurnal gumanitarnykh i estestvennykh nauk*, no. 4 (67), pp. 229–231.

Информация об авторах

А. В. Сальникова – кандидат исторических наук, доцент кафедры финансового права и таможенной деятельности ВлГУ

Д. А. Платова – студент ВлГУ

Статья поступила в редакцию 20.06.2023; одобрена после рецензирования 29.06.2023; принята к публикации 05.07.2023.



Рис. 3. Доля импорта новых легковых автомобилей в разрезе стран в декабре 2022 года, в %

Таким образом, параллельный импорт автомобилей в условиях антироссийских санкций может стать инструментом стабилизации российского автомобильного рынка. На фоне введенных экономических санкций российский рынок покинуло большинство зарубежных автомобильных компаний, которые уже больше года не поставляют свои автомобили в Россию. Это выразилось в недостаточном удовлетворении спроса граждан на автомобили иностранного производства. Параллельный импорт становится решением данной проблемы. Он способствует восполнению потерь на российском авторынке.

Information about the authors

A. V. Salnikova – PhD (History), Associate Professor Assistant Professor of the Department of Financial Law and Customs Activity VSU

D. A. Platova – student of VSU

The article was submitted 20.06.2023; approved after reviewing 29.06.2023; accepted for publication 05.07.2023.

¹ Удалов С. Указ. соч.

Научная статья
УДК 347.5

Сабуру Увайсовна Хамидова¹, Ольга Аркадьевна Анферова²

^{1,2} Пятигорский государственный университет, Пятигорск, Россия

Автор, ответственный за переписку: Ольга Аркадьевна Анферова, olga.anferova.18@bk.ru

ИМУЩЕСТВО, НЕ ПОДЛЕЖАЩЕЕ ВОЗВРАТУ В КАЧЕСТВЕ НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ

Ключевые слова: имущество, обязательство, неосновательное обогащение, кондикция.

Аннотация. В статье проанализированы особенности взыскания неосновательного обогащения за счет имущества должника и обращается внимание на то, что не любое имущество должника можно истребовать по кондикционному иску. Автор анализирует основания для отказа обращения взыскания на эти виды имущества и приходит к выводу о том, что при доказанности наличия правовой ошибки имущество истребованию не подлежит, но ее следует различать с фактической ошибки, которая не может рассматриваться как причина для отказа в истребовании неосновательного обогащения.

Для цитирования: Хамидова С. У., Анферова О. А. Имущество, не подлежащее возврату в качестве неосновательного обогащения // Вестник Владимирского государственного университета. Серия: Юридические науки. 2023. № 2(36). С. 37–39.

Original article

Saburu U. Khamidova¹, Ol'ga A. Anferova²

^{1,2} Pyatigorsk State University, Pyatigorsk, Russia

Corresponding author: Olga Arkadievna Anferova, olga.anferova.18@bk.ru

Property not subject to return as unjust enrichment

Keywords: property, obligation, unjustified enrichment, conditioning.

Abstract. The article analyzes the features of recovery of unjustified enrichment at the expense of the debtor's property and draws attention to the fact that not every debtor's property can be claimed in a conditional claim. The author analyzes the grounds for refusing to foreclose on these types of property and comes to the conclusion that if the existence of a legal error is proved, the property is not subject to reclamation, but it should be distinguished from an actual error, which cannot be considered as a reason for refusing to reclaim unjustified enrichment.

For citation: Khamidova, S. U. and Anferova, O. A. (2023), "Property not subject to return as unjust enrichment", *Bulletin of Vladimir state university named after Alexander and Nikolay Stoletovs*. «Law science» edition, no. 2(36), pp. 37–39.

Н а законодательном уровне существует несколько исключений из правил, которые регулируют возврат неосновательного обогащения потерпевшей стороне. Так согласно статье 1109 ГК РФ, не подлежат возврату в качестве неосновательного обогащения:

1) имущество, переданное во исполнение обязательства до наступления срока исполнения, если обязательством не предусмотрено иное;

2) имущество, переданное во исполнение обязательства по истечении срока исковой давности;

3) заработная плата и приравненные к ней платежи, пенсии, пособия, стипендии, возмещение вреда, причиненного жизни или здоровью, алименты и иные денежные суммы, предоставленные гражданину в качестве средства к существованию,

при отсутствии недобросовестности с его стороны и счетной ошибки;

4) денежные суммы и иное имущество, предоставленные во исполнение несуществующего обязательства, если приобретатель докажет, что лицо, требующее возврата имущества, знало об отсутствии обязательства либо предоставило имущество в целях благотворительности.

Список случаев, которые содержатся в ст. 1109 ГК РФ перечень случаев, когда неосновательное обогащение не подлежит возврату, считается закрытым и дополнительному толкованию не подлежит.

В соответствии с подп. 1 ст. 1109 ГК РФ не подлежит возврату имущество, переданное во исполнение обязательства до наступления срока исполнения, если обязательством не предусмотрено иное. Правило это взаимосвязано с нормой

ст. 315 ГК РФ, согласно которой должник вправе исполнить обязательство до срока, если иное не предусмотрено законом, иными правовыми актами или условиями обязательства, либо не вытекает из его существа, а в обязательствах, связанных с предпринимательской деятельностью, наоборот, досрочное исполнение по общему правилу не допускается.

В литературе высказано сомнение в том, затрагивает ли данное правило те случаи досрочного исполнения, когда таковое в соответствии со ст. 315 ГК РФ не допускалось [Баликоева, Гагиева 2020]. Представляется правильной позиция, согласно которой подп. 1 ст. 1109 ГК РФ применяется независимо от того, допускалось ли досрочное исполнение соответствующего обязательства.

Согласно подп. 2 ст. 1109 ГК РФ не может быть потребовано обратно имущество, переданное во исполнение обязательства по истечении срока исковой давности. Данное правило повторяет норму, содержащуюся в ст. 206 ГК РФ и гласящую, что должник или иное обязанное лицо, исполнившее обязанность по истечении срока исковой давности, не вправе требовать исполненное обратно, хотя бы в момент исполнения указанное лицо и не знало об истечении давности. Строго говоря, в данном случае также не возникает неосновательного обогащения, как не возникает его и в случаях исполнения так называемых натуральных обязательств, с самого начала лишенных исковой силы, но тем не менее признаваемых правом. Так, исходя из ст. 1062 ГК РФ не подлежат судебной защите требования о взыскании сумм по играм или пари, однако если эти суммы все же были уплачены, то они не могут быть потребованы обратно, за исключением случаев, когда лица приняли участие в игре или пари под влиянием обмана, насилия, угрозы или злонамеренного соглашения их представителя с организатором игр или пари [Новак, Гербутов 2014].

В соответствии с подп. 3 ст. 1109 ГК РФ не подлежит обратному истребованию заработная плата и приравненные к ней платежи, пенсии, пособия, стипендии, возмещение вреда, причиненного жизни или здоровью, алименты и иные денежные суммы, предоставленные гражданину в качестве средства к существованию, при отсутствии недобросовестности с его стороны и счетной ошибки.

Наконец, подп. 4 ст. 1109 ГК РФ устанавливает, что «не подлежат возврату в качестве неосновательного обогащения денежные суммы и иное имущество, предоставленные во исполнение несуществующего обязательства, если приобретатель докажет, что лицо, требующее возврата имущества, знало об отсутствии обязательства либо предоставило имущество в целях благотворительности». На этом правиле следует остановиться особо, поскольку

оно вызвало в судебной практике огромное количество споров¹.

1) правовая ошибка - предоставление имущества потерпевшим, заведомо знающим об отсутствии обязательства по предоставлению имущества;

2) предоставление имущества в целях благотворительности.

Правовую ошибку можно наблюдать в следующей ситуации: потерпевшая сторона вступила в переговоры с коммерческой организацией о заключении договора купли-продажи. Без подписания каких-либо документов, потерпевшая сторона по условию этой коммерческой организации перевела на расчетный счет иной организации, которая состояла в договоре с коммерческой организацией, денежные средства, которые являлись предоплатой за покупаемый товар, обсуждаемый при переговорах для заключения договора купли-продажи. В итоге заключения договора купли-продажи так и не последовало. При приведенном обстоятельстве потерпевшая сторона не может требовать возврата денежных средств от третьего лица, так как такое лицо не способно расцениваться как неосновательно обогатившееся, поскольку приобрело денежные средства на основании договора с коммерческой организацией. От коммерческой организации, которая неосновательно сберегла денежные средства вследствие [Новак, Гербутов 2014] платежа, реализованного потерпевшей стороной, последний не сможет потребовать неосновательное обогащение потому, что коммерческая организация с легкостью докажет, что потерпевшая сторона выплатила денежные средства, заранее понимая то, что отсутствовало какое-бы то ни было обязательство по оплате.

Правовую ошибку следует различать от фактической ошибки, которая не может послужить причиной для отказа в истребовании неосновательного обогащения. Примером фактической ошибки считаются следующие действия субъектов.

Покупатель в соответствии с условиями договора должен был перечислить денежные средства за вещь третьему лицу, которое указал продавец. Денежные средства были перечислены покупателем, но по другим реквизитам. В результате чего покупатель не будет считаться лицом, которое исполнило надлежащим образом свое обязательство по договору купли-продажи, а будет считаться как лицо, которое совершило фактическую ошибку и способно потребовать в качестве потерпевшей стороны неосновательное обогащение от фактического получателя денежных средств. Фактический

¹ Обзор практики рассмотрения споров, связанных с применением норм о неосновательном обогащении: информационное письмо Президиума ВАС РФ от 11 янв. 2000 г. № 49 // Вестник ВАС РФ. 2000. № 3.

характер ошибки потерпевшего состоит в том, что в основе его действий лежало обязательство по оплате, однако оно было ошибочно выполнено ненадлежащему лицу.

Бывают весьма разнообразные фактические ошибки. Это может быть вторичный платеж за отправленный товар, оплата несуществующего долга одним лицом за другое, в результате введения в заблуждение лицом, которое получит эти денежные средства и т.д. Разграничить правовую и фактическую ошибки необходимо для применения норм ст. 1106 ГК РФ, так как согласно ей лицо, передавшее путем уступки требования или иным образом принадлежащее ему право другому лицу на основании несуществующего или недействительного обязательства, вправе требовать восстановления

прежнего положения, в том числе возвращения ему документов, удостоверяющих переданное право. Безусловно, что в указанной норме речь идет о передаче права, которое, совершенно в форме фактической ошибки, в результате чего права потерпевшей стороны можно восстановить.

В общем праве действует правило, в соответствии с которым не будут подлежать денежные средства, оплаченные в пользу ответчика, который, добросовестно заблуждаясь, потребовал у истца возврата, не существовавшего в реальности долга, а истец, признал обстоятельства по уплате этого долга достоверным и ошибочно расценил их с законной точки зрения и по этой причине неверно счел себя связанным обязательствами по его погашению.

Список цитируемых источников

Баликоева, Гагиева 2020 – Баликоева А. Р., Гагиева А. В. Договорные отношения и неосновательное обогащение // Бюллетень Владикавказского института управления. 2020. № 58. С. 68–78.

Новак, Гербутов 2014 – Новак Д. В., Гербутов В. С. Ключевые проблемы обязательств из неосновательного обогащения // Вестник ВАС РФ. 2014. № 1. С. 58–95.

References

Balikoeva, A. R. and Gagieva, A. V. (2020), “Contractual relations and unjust enrichment”, *Byulleten' Vladikavkazskogo instituta upravleniya*, no. 58, pp. 68–78.

Novak, D. V. and Gerbutov, V. S. (2014), “Key problems of obligations from unjust enrichment”, *Vestnik VAS RF*, no. 1, pp. 58–95.

Информация об авторах

С. У. Хамидова – магистрант Пятигорского государственного университета

О. А. Анферова – кандидат юридических наук, доцент кафедры правового обеспечения деятельности органов власти Пятигорского государственного университета

Information about the authors

S. U. Khamidova – master student of Pyatigorsk State University

O. A. Anferova – Candidate of Law, Associate Professor, Department of Legal Support for the Activities of Authorities, Pyatigorsk State University

Статья поступила в редакцию 16.06.2023; одобрена после рецензирования 20.06.2023; принята к публикации 29.06.2023.

The article was submitted 16.06.2023; approved after reviewing 20.06.2023; accepted for publication 29.06.2023.

ПРАВИЛА НАПРАВЛЕНИЯ, РЕЦЕНЗИРОВАНИЯ И ОПУБЛИКОВАНИЯ НАУЧНЫХ СТАТЕЙ

1. Авторы представляют статьи в редакцию научно-образовательного журнала «Вестник Владимирского государственного университета имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых». Серия «Юридические науки» (далее: Журнал) по адресу электронной почты: vestnikvlgu.pravo@mail.ru.

2. К рассмотрению принимаются рукописи объемом не более 1 печатного листа (примерно 22 страницы). Критерии отбора: оригинальность, новизна научной мысли, актуальность исследования, теоретическая и практическая значимость работ, обоснованность полученных результатов.

3. Рукописи представляются в редакцию в электронном виде.

4. Авторы гарантируют (несут личную ответственность), что предоставленный в редакцию материал ранее не публиковался и не представлен одновременно в другие журналы.

5. Требования к оформлению рукописей: формат А4; гарнитура шрифта Times New Roman; кегль 14-й; абзацный отступ – 1,25 см; межстрочный интервал полуторный; поля слева, справа, сверху, снизу – 2,5 см. Таблицы, графики и формулы представляются в редакторе Word, диаграммы – в Excel.

6. Рукопись должна включать: номер научной специальности, индекс УДК (помещается в верхнем левом углу первой страницы рукописи), сведения об авторе (указываются фамилия, имя, отчество, место работы, занимаемая должность, ученая степень, ученое звание (если имеются), контактные телефоны, почтовый адрес, e-mail); основной текст; ключевые слова; аннотацию (не должна быть перифразом заглавия статьи и не должна включать малоинформативные формулировки); список цитируемых источников оформленный по Гарвардскому стилю (Harvard Citation Style).

7. Сведения об авторе, название статьи, аннотация, ключевые слова и список цитируемых источников должны быть подготовлены в двух вариантах: на русском и английском языках. В случае изменения личных данных автор обязан письменно уведомить об этом редакцию до момента выхода Журнала из печати и размещения его электронной версии в сети «Интернет».

8. Перед отправкой статьи в редакцию авторы должны проверить общую орфографию материала, а также правильность написания имеющихся терминов.

9. Представляя статью в редакцию для опубликования, автор выражает согласие на ее сокращение, редактирование, изменение названия (при согласовании с автором), размещение в тех базах данных, на электронных ресурсах (в том числе в сети «Интернет»), с которыми у редакции есть соответствующее соглашение.

10. К представляемой рукописи необходимо приложить анкету автора публикации и оператора персональных данных, которая является письменным согласием на обработку его персональных данных в соответствии со ст. 9 Федерального закона от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных».

11. Представляемые на рассмотрение редакционной коллегии материалы должны соответствовать концепции Журнала.

12. Авторы несут ответственность за достоверность используемых материалов, точность цитат; за использование данных, не предназначенных для открытой печати.

13. С авторами, в чьих статьях обнаружен заимствованный материал без ссылки на автора и(или) источник заимствования, Журнал прекращает сотрудничество.

14. Авторский гонорар редакция не выплачивает.

15. Редакция оставляет за собой право переносить статьи в более ранние номера Журнала.

16. Все научные статьи, поступившие в редакцию Журнала в печатном или электронном виде, подлежат обязательному рецензированию. Ответственный секретарь определяет соответствие статьи профилю Журнала, требованиям к оформлению и регистрирует ее в журнале учета поступивших в редакцию рукописей.

17. Выбор рецензента осуществляет главный редактор Журнала и члены редакционной коллегии. Ответственный секретарь направляет научную статью на рецензирование одному или, при необходимости, двум рецензентам.

18. К рецензированию представленных к публикации рукописей редакция Журнала привлекает признанных специалистов по тематике рецензируемых материалов. Рецензентами могут выступать члены редакционной коллегии Журнала, приглашенные ученые, имеющие соответствующую научную специализацию, а также в качестве дополнительных рецензентов – высококвалифицированные специалисты-практики.